

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова
Филиал МГУ в г. Грозном

УТВЕРЖДАЮ
Заместитель директора
Филиала – руководитель
образовательных программ
А. С. Воронцов



« ___ » _____ 20__ г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины:

Коммерческое право

Уровень высшего образования:

Бакалавриат

Направление подготовки:

40.03.01 «Юриспруденция»

Направленность (профиль) ОПОП:

«Общий»

Форма обучения:

Очная

Москва 2023 г.

Рабочая программа дисциплины разработана в соответствии с самостоятельно установленным МГУ образовательным стандартом (ОС МГУ) для реализуемых основных профессиональных образовательных программ высшего образования по направлению подготовки программы бакалавриата 40.03.01 «Юриспруденция».

Год (годы) приема на обучение _____

Аннотация к рабочей программе дисциплины «Коммерческое право»

Учебная дисциплина «Коммерческое право» является обязательной дисциплиной учебного плана подготовки бакалавра по направлению подготовки Юриспруденция, реализуется в филиале МГУ имени М.В. Ломоносова в г. Грозный (республика Чечня) преподавательским составом кафедры коммерческого права и основ правоведения юридического факультета.

Курс «Коммерческое право» рассчитан на 108 часов учебного времени (3 зч. ед.).

Основными видами учебной работы являются лекционные и семинарские занятия, а также самостоятельная работа студента.

Форма контроля – экзамен (седьмой учебный семестр), форма проведения – устная.

Учебная дисциплина «Коммерческое право» в совокупности с другими юридическими дисциплинами обеспечивает высококвалифицированную подготовку юридических кадров, соответствующих современным профессиональным требованиям.

Разделы рабочей программы

1. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы высшего образования (ОПОП ВО).
2. Входные требования для освоения дисциплины (модуля), предварительные условия (при наличии)
3. Результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с формируемыми компетенциями
4. Формат обучения.
5. Язык обучения.
6. Содержание дисциплины.
7. Объем дисциплины
8. Структурированное по темам (разделам) содержание дисциплины (модуля) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий
9. Текущий контроль и промежуточная аттестация.
10. Фонд оценочных средств (ФОС) для оценивания результатов обучения по дисциплине (модулю).
11. Шкала оценивания.
12. Типовые контрольные задания или иные материалы для проведения текущего контроля успеваемости.
13. Типовые контрольные задания или иные материалы для проведения промежуточной аттестации.
14. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.

1. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО:

Учебная дисциплина «Коммерческое право» является обязательной дисциплиной, относится к вариативной части учебного плана, изучается на 4 (VII семестр) курсе бакалавриата.

2. Входные требования для освоения дисциплины (модуля), предварительные условия:

Студент, приступающий к изучению учебной дисциплины «Коммерческое право», должен обладать знаниями ранее изученных дисциплин «Гражданское право», «Римское право», «Теория государства и права».

3. Результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с формируемыми компетенциями:

В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы:

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора (индикаторов) достижения компетенции	Планируемые результаты обучения
Компетенция УК-1 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач (УК-1. Б).	УК-1. Б (1) Осуществляет поиск информации для решения поставленной задачи.	Знает источники поиска информации для решения поставленной задачи. Код 31 (УК-1. Б) Умеет использовать различные типы поисковых запросов для решения поставленной задачи. Код У1 (УК-1. Б). Владет способностью осуществлять поиск информации для решения поставленной задачи. Код В1 (УК-1. Б).
	УК-1. Б (2) Анализирует информацию для решения поставленной задачи.	Знает основные способы анализа информации для решения поставленной задачи. Код 32 (УК-1. Б). Умеет выделять существенное в полученной информации для решения поставленной задачи. Код У2 (УК-1. Б). Владет основными методами анализа для решения поставленной задачи. Код В2 (УК-1. Б).
	УК-1. Б (3) Обобщает и систематизирует информацию для решения поставленной задачи.	Знает основные методы и способы обобщения информации для решения поставленной задачи. Код 33 (УК-1. Б). Умеет обобщать и систематизировать информацию для решения поставленной задачи. Код У3 (УК-1. Б).

		Владет навыками обобщения и систематизации информации для решения поставленной задачи. Код. В3 (УК-1. Б).
Компетенция УК-16 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен использовать основы правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности и формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению в социальной и профессиональной среде (УК-16. Б).	УК-16. Б (1) Использует основы правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности	Знает базовые понятия права. Код 31 (УК-16. Б). Умеет использовать правовые знания в различных сферах жизнедеятельности. Код У1 (УК-16. Б). Владет навыками использования правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности. Код В1 (УК-16. Б).
	УК-16. Б (2) Испытывает нетерпимое отношение к коррупционному поведению в социальной и профессиональной среде	Знает основы коррупционного поведения. Код 32 (УК-16. Б). Умеет использовать знания о коррупционном поведении в социальной и профессиональной среде. Код У2 (УК-16. Б). Владет навыком нетерпимого отношения к коррупционному поведению в социальной и профессиональной среде. Код В2 (УК-16. Б).
Компетенция ОПК-1 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен анализировать основные закономерности формирования, функционирования и развития права (ОПК-1. Б).	ОПК-1. Б (1) Анализирует информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права.	Знает основные тенденции развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках. Код 31 (ОПК-1. Б). Умеет анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках. Код У1 (ОПК-1. Б). Владет способностью критически оценивать и анализировать информацию об основных закономерностях

		формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовом порядке. Код В1 (ОПК-1. Б).
Компетенция ОПК-2 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен применять нормы материального и процессуального права при решении задач профессиональной деятельности (ОПК-2. Б).	ОПК-2. Б (1) Решает конкретные профессиональные задачи на основе норм действующего материального и процессуального права.	Знает нормы действующего материального и процессуального права, применимые для решения конкретной профессиональной задачи. Код 31 (ОПК-2. Б). Умеет анализировать и применять необходимые нормы действующего материального и процессуального законодательства для решения конкретной профессиональной задачи. Код У1 (ОПК-2. Б). Владеет способностью решать конкретные профессиональные задачи на основе норм действующего материального и процессуального права. Код В1 (ОПК-2. Б).
	ОПК-2. Б (2) Анализирует судебную и правоприменительную практику при решении задач профессиональной деятельности.	Знает судебную и правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи. Код 32 (ОПК-2. Б). Умеет анализировать и применять судебную и правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи. Код У2 (ОПК-2. Б). Владеет способностью применять сформировавшуюся судебную и правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи. Код В2 (ОПК-2. Б).
Компетенция ОПК-3	ОПК-3. Б (1)	Знает основные виды и

<p><u>На уровне бакалавриата:</u> способен участвовать в экспертной юридической деятельности в рамках поставленной задачи (ОПК-3. Б).</p>	<p>Участвует в экспертизе юридических документов на предмет соответствия их требованиям действующего законодательства.</p>	<p>методы проведения экспертизы юридических документов. Код 31 (ОПК-3. Б). Умеет использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении экспертизы юридических документов на предмет соответствия их требованиям действующего законодательства. Код У1 (ОПК-3. Б). Владеет способностью принимать участие в экспертной юридической деятельности в рамках поставленной задач. Код В1 (ОПК-3. Б).</p>
<p>Компетенция ОПК-4 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен профессионально толковать нормы права (ОПК-4. Б).</p>	<p>ОПК-4. Б (1) Осуществляет толкование норм права.</p>	<p>Знает виды, способы и принципы толкования правовых норм. Код 31 (ОПК-4. Б). Умеет юридически грамотно осуществлять анализ и толкование норм права, в том числе выявлять пробелы и коллизии норм права, для решения конкретных профессиональных задач. Код У1 (ОПК-4. Б). Владеет способностью осуществлять толкование норм права для решения конкретных профессиональных задач. Код В1 (ОПК-4. Б).</p>
<p>Компетенция ОПК-6 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен участвовать в подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов (ОПК-6. Б).</p>	<p>ОПК-6. Б (1) Использует юридическую технику при подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов.</p>	<p>Знает виды нормативных правовых актов, виды правовых норм и их структуру, правила юридической техники, в том числе требования к форме и содержанию конкретных юридических документов. Код 31 (ОПК-6. Б). Умеет применять правила юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и разработке иных юридических документов.</p>

		<p>Код У1 (ОПК-6. Б). Владеет способностью использовать юридическую технику при подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов. Код В1 (ОПК-6. Б).</p>
<p>Компетенция ПК-1 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности (ПК-1. Б).</p>	<p>ПК-1. Б (1) Использует базовые знания процедуры разработки нормативных правовых актов.</p>	<p>Знает порядок и этапы прохождения процедуры принятия нормативных правовых актов. Код 31 (ПК-1. Б). Знает структуру нормативно-правового акта. Код 32 (ПК-1. Б). Знает правила действия нормативно-правового акта во времени, пространстве и по кругу лиц. Код 33 (ПК-1. Б). Умеет логично и последовательно распределять содержание нормативно-правового акта по главам, статьям, пунктам и подпунктам. Код У1 (ПК-1. Б). Владеет способностью разрабатывать проекты нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности. Код В1 (ПК-1. Б).</p>
<p>Компетенция ПК-2 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-2. Б).</p>	<p>ПК-2. Б (1) Применяет нормативные правовые акты в профессиональной деятельности.</p>	<p>Знает особенности действия нормативных правовых актов во времени, в пространстве и по кругу лиц. Код 31 (ПК-2. Б). Умеет определять подлежащие применению нормативные правовые акты по времени, пространству и кругу лиц. Код У1 (ПК-2. Б). Владеет способностью применения нормативных правовых актов в профессиональной деятельности.</p>

		Код В1 (ПК-2. Б).
	ПК-2. Б (2) Реализует нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	Знает нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности. Код 32 (ПК-2. Б). Умеет реализовывать на практике нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности. Код У2 (ПК-2. Б). Владет способностью реализации норм материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности. Код В2 (ПК-2. Б).
	ПК-2. Б (3) Использует судебную и правоприменительную практику в профессиональной деятельности.	Знает судебную и правоприменительную практику в области своей профессиональной деятельности. Код 33 (ПК-2. Б). Умеет учитывать сложившуюся судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности. Код У3 (ПК-2. Б). Владет способностью использовать судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности. Код В3 (ПК-2. Б).
Компетенция ПК-3 <u>На уровне бакалавриата и магистратуры:</u> способен квалифицированно анализировать юридические документы; юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства (ПК-3. Б, ПК-3. М).	ПК-3 (1) Анализирует юридические документы	Знает алгоритм анализа юридических документов. Код 31 (ПК-3). Умеет выявлять в юридических документах несогласованные положения, технические ошибки, ошибочное использование правового материала.

		<p>Код У1 (ПК-3). Владеет способностью анализировать юридические документы. Код В1 (ПК-3).</p>
	<p>ПК-3 (2) Квалифицирует факты и обстоятельства для решения правовых вопросов.</p>	<p>Знает понятие, признаки и виды юридических фактов, в том числе юридического состава, в соответствующей области профессиональной деятельности. Код 32 (ПК-3). Знает юридические приемы и способы установления фактических обстоятельств дела. Код 33 (ПК-3). Знает принципы, правила и этапы юридической квалификации. Код 32 (ПК-3). Умеет анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения. Код У2 (ПК-3). Умеет определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств дела. Код У3 (ПК-3). Владеет способностью анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности. Код В1 (ПК-3).</p>
<p>Компетенция ПК-7 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов (ПК-7. Б).</p>	<p>ПК-7. Б (1) Участвует в юридической экспертизе проектов нормативных правовых актов.</p>	<p>Знает основные понятия, виды и методы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции. Код 31 (ПК-7. Б). Умеет использовать теоретические знания,</p>

		<p>необходимые для участия в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции. Код У1 (ПК-7. Б).</p> <p>Владеет способностью принимать участие в юридической экспертизе нормативно-правовых актов, в том числе с целью выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции. Код В1 (ПК-7. Б).</p>
<p>Компетенция ПК-8 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен подготавливать юридические заключения и давать консультации по правовым вопросам (ПК-8. Б).</p>	<p>ПК-8. Б (1) Участвует в подготовке юридические заключения по конкретным правовым вопросам</p>	<p>Знает основные правила подготовки и построения правового заключения по конкретному правовому вопросу. Код 31 (ПК-8. Б).</p> <p>Умеет определять общую структуру юридического заключения, в том числе выбирать и использовать необходимые средства юридической техники, а также организовывать свой труд в процессе подготовки и оформления правового заключения. Код У1 (ПК-8. Б).</p> <p>Владеет необходимой юридической терминологией для подготовки правового заключения, способностью поиска информации, выбора правовой нормы, правовой позиции при подготовке аргументации в содержании правового заключения. Код В1 (ПК-8. Б).</p>
<p>Компетенция ПК-14 <u>На уровне бакалавриата:</u> способен осуществлять сбор, анализ и обработку научной информации по тематике</p>	<p>ПК-14. Б (1) Осуществляет поиск научной информации по теме исследования.</p>	<p>Знает источники поиска научной информации по теме исследования. Код 31 (ПК-14. Б)</p> <p>Умеет использовать</p>

исследования (ПК-14. Б).		различные типы поисковых запросов для поиска научной информации. Код У1 (ПК-14. Б) Владеет способностью осуществлять поиск научной информации по теме исследования. Код В1 (ПК-14. Б)
	ПК-14. Б (2) Анализирует научную информацию по теме исследования.	Знает основные способы анализа научной информации по теме исследования. Код 32 (ПК-14. Б). Умеет выделять существенное в полученной научной информации. Код У2 (ПК-14. Б). Владеет основными методами анализа научной информации по теме исследования. Код В2 (ПК-14. Б).
	ПК-14. Б (3) Обобщает и систематизирует научную информацию по теме исследования.	Знает основные методы и способы обобщения научной информации по теме исследования. Код 33(ПК-14. Б). Умеет обобщать и систематизировать научную информацию по теме исследования. Код У3 (ПК-14. Б). Владеет способностью обобщения и систематизации научной информации по теме исследования. Код В3 (ПК-14. Б).

4. **Форма обучения:** очная.

5. **Язык обучения:** русский язык.

6. **Содержание дисциплины:**

Тема 1. Коммерческое право как учебная дисциплина.

Коммерческое право - один из разделов правоведения, учебная дисциплина в системе фундаментальной подготовки юридических кадров. Понятие учебной дисциплины, отличия учебных дисциплин от отраслей науки и их взаимосвязь.

Правовое регулирование коммерческой, т. е. торговой предпринимательской деятельности - предмет изучения дисциплины коммерческого права. Понятие и сущность коммерции как вида предпринимательской деятельности, связанной с систематическим получением прибыли в результате торговых операций с товарами.

История коммерческого (торгового) права и изучения дисциплины торгового права в России. Причины возрождения российского коммерческого права в современных условиях, актуальность дисциплины коммерческого права в связи с формированием рыночных отношений в стране, развитием национального рынка и расширением торговых связей с другими странами.

Взаимосвязь и разграничение содержания дисциплин коммерческого права и гражданского права. Взаимосвязь дисциплины коммерческого права со смежными управленческими и экономическими дисциплинами: менеджментом, экономикой предпринимательства, коммерческой логистикой и другими.

Содержание и построение курса коммерческого права. Задачи дисциплины в подготовке квалифицированных специалистов по управлению и юридическому обеспечению торгового предпринимательства.

Тема 2. Коммерческое право - отрасль частного права.

Торговый оборот и имущественные отношения гражданского права, взаимосвязь правового регулирования коммерческой деятельности с общими началами гражданского законодательства.

Основания выделения коммерческого права в качестве отрасли частного права. Исторический процесс относительного обособления правового регулирования общегражданских и торгово-предпринимательских отношений: его причины, проявления и тенденции. Специализация торгового права в системе частного права. Проблема "дуализма" гражданского и торгового права.

Функции коммерческого права. Общие функции с правом в целом и отраслевыми функциями гражданского права. Специальные функции коммерческого права.

Юридический инструментарий коммерческого права. Образование самостоятельных принципов и институтов коммерческого права. Появление специальных черт у соответствующих институтов гражданского права, их "коммерциализация" под влиянием потребностей регулирования торговой деятельности.

Воздействие публично-правовых установлений на коммерческую деятельность. Цели и основные способы такого воздействия. Обеспечение взаимосвязи торгового законодательства с публично-правовыми установлениями.

Тема 3. Торговое законодательство.

Понятие торгового законодательства. Конституция Российской Федерации - общая правовая основа торгового законодательства. Компетенция Российской Федерации в сфере правового регулирования торговой деятельности.

Структура и состав торгового законодательства. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ». Гражданский кодекс РФ как источник торгового права. Законы Российской Федерации, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации в области торгового права. Нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти по вопросам коммерческой деятельности. Обычай делового оборота и деловые обыкновения в торговле.

Отраслевые особенности торгового законодательства. Соотношение дозволительных, диспозитивных, договорно-отсылочных и императивных установлений в торговом законодательстве. Типовые примерные (рекомендательные) и методические нормативные акты, их правовое значение, ведущая роль инициативы и усмотрения лиц в создании и осуществлении субъективных прав, использовании ненормативных правовых средств в сфере торговой деятельности.

Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., другие акты международного торгового

права; их роль в регулировании внешнеторговой деятельности и внутреннего торгового оборота.

Процесс гармонизации российского и зарубежного торгового законодательства. Основные направления и способы обеспечения такой гармонизации: участие в международных организациях по вопросам торговли, заключение международных договоров, признание правовых актов международного торгового права, использование обычаев международного торгового оборота и другие.

Перспективы кодификации торгового законодательства России. Учет зарубежного и дореволюционного российского опыта кодификации торгового законодательства. Эkleктизм западных торговых кодексов, его причины. Возможная структура российского торгового кодекса.

Тема 4. Задачи и содержание науки коммерческого права.

Коммерческое право как самостоятельное направление правовой науки. Теоретическое решение проблем правового регулирования коммерческой деятельности - сфера науки коммерческого права. Учет и использование коммерческим правом положений общей теории права и науки гражданского права.

Роль научных исследований в разработке фундаментальных проблем и перспективных направлений коммерческого права и научно-методическом обеспечении торгового предпринимательства. Основные задачи науки коммерческого права в современных условиях.

Способы внедрения достижений науки коммерческого права в практику. Разработка предложений о принятии и совершенствовании законов и иных нормативных правовых актов о торговле. Подготовка методических рекомендаций по правовым вопросам для торговых предпринимателей и юридических служб в коммерческих организациях. Другие способы взаимодействия науки коммерческого права и практики.

Тема 5. Принципы коммерческого права.

Правовая регламентация основополагающих принципов коммерческого права. Соотношение принципов и норм, регламентирующих коммерческую деятельность. Практическое значение принципов в системе российского права. Принцип свободы договора.

Принцип добросовестности и честной деловой практики – базовый принцип коммерческого права. Нормативное закрепление данного принципа в международных и национальных источниках коммерческого права.

Принцип разумности и его реализация в торговом обороте

Принцип сотрудничества и его влияние на практическую деятельность субъектов торгового предпринимательства.

Тема 6. Участники коммерческой деятельности.

Виды субъектов коммерческого права. Участие предпринимательских организаций в товарном обращении. Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности. Особенности участия некоммерческих организаций в совершении торговых операций.

Основания выбора организационно-правовой формы организаций, участвующих в коммерческой деятельности: степень влияния учредителей на распоряжение имуществом организации, наличие налоговых льгот и преимуществ, возможности повышения производительности труда и степени доходности, сокращение транзакционных издержек и другие.

Специализация субъектов коммерческого права. Виды субъектов, занимающихся покупкой и последующей перепродажей товаров дилеры, торговые дома, трейдеры, дистрибуторы, фирмы-стокисты и другие. Субъекты, содействующие продвижению товаров без участия в сделках от своего имени: брокеры, торговые агентства и агенты и другие. Правовое закрепление функциональной специализации участников коммерческой деятельности.

Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих развитию рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные биржи, оптовые продовольственные рынки и другие. Их юридическая сущность, основные задачи и порядок деятельности.

Участие субъектов Федерации и муниципальных образований в товарном обращении. Роль органов исполнительной власти и местного самоуправления в развитии территориальных товарных рынков и межрегиональных торговых связей

Участие иностранных организаций, их представительств во внутреннем торговом обороте.

Тема 7. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации.

Понятие объектов торгового оборота. Товар, как движимое имущество, имеющее потребительную и меновую стоимость и не изъятое из обращения, - основной объект отношений коммерческого права

Классификации видов товаров, их роль в товарной специализации коммерческих организаций, внедрении автоматизированных систем поиска и учета товаров, ускорение торговых операций. Товары потребительского и производственного назначения, краткосрочного и длительного пользования, товарные группы. Общероссийский классификатор продукции 1998 г. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности 1996 г.

Товарный знак - его назначение, виды, порядок регистрации. Свидетельство на товарный знак и знак обслуживания. Коллективный знак. Использование и передача прав на товарный знак.

Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им. Указание организации, изготовившей товар, значение и способы конкретизации этих данных.

Защита прав и законных интересов участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара.

Маркировка товаров и тары: правовое регулирование, назначение содержание и порядок нанесения. Обязательность специальной маркировки товаров для целей сертификации соответствия и налогообложения (акцизные марки). Ответственность за неправомерную реализацию товаров без специальной маркировки.

Тема 8. Регулирование обращения отдельных видов товаров.

Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров. Цели регулирования: защита национальной экономики, интересы безопасности, охрана здоровья населения, экологические требования и другие. Основные способы государственного регулирования обращения товаров.

Государственное лицензирование деятельности по производству и торговле отдельными видами товаров. Порядок выдачи лицензий на осуществление соответствующих видов деятельности.

Законодательное установление перечней вещей, изъятых из оборота. Ограничение оборота отдельных видов товаров; правовые основания, условия и порядок ограничения продажи отдельных видов товаров. Возможности административного и договорного ограничения операций с отдельными видами товаров.

Защита коммерческих организаций от введения необоснованных ограничений на перемещение и реализацию товаров. Основные способы и порядок такой защиты.

Тема 9. Правовое содействие развитию структуры и инфраструктуры товарного рынка.

Организация товарного обращения - объективное требование рыночной экономики, условие развития народнохозяйственного комплекса. Функции государства, федеральных и региональных органов исполнительной власти по созданию структуры товарного рынка в стране.

Пути совершенствования сбыта товаров организациями-изготовителями. Развитие сбытовых служб и горизонтальных сбытовых сетей, фирменных (заводских) магазинов. Осуществление сбыта товаров через оптовые и иные посреднические организации. Способы

создания оптовыми организациями сетей продвижения и реализации товаров. Организация сбыта сельскохозяйственных товаров производителями через кооперативы и другие закупочные звенья.

Правовые вопросы развития оптовой торговли. Функциональная и товарная специализация оптовых торговых организаций. Правовой порядок построения взаимоотношений головных оптовых организаций и их региональных звеньев.

Правовое положение и деятельность организаторов товарного рынка: оптовых ярмарок, товарных бирж, оптовых продовольственных рынков и других. Правовое обеспечение развития этих организаций.

Формирование в стране системы закупок промышленных товаров и продовольствия для государственных нужд. Федеральная контрактная система, правовые вопросы совершенствования ее деятельности.

Правовые аспекты деятельности органов исполнительной власти и местного самоуправления по формированию региональных товарных рынков, развитию межрегиональных торговых связей.

Понятие инфраструктуры товарного рынка. Правовое регулирование формирования и развития рыночной инфраструктуры. Основные блоки инфраструктуры рынка: маркетинговые и информационные системы, рекламные службы, складское и транспортное хозяйство, тароупаковочная индустрия и другие. Правовые вопросы деятельности звеньев рыночной инфраструктуры.

Тема 10. Конкуренция в товарном обращении.

Конкуренция - конституционный принцип осуществления торгово-предпринимательской деятельности. Роль конкуренции как фактора непрерывного развития производства, улучшения качества товаров, расширения и обновления ассортимента, установления экономически обоснованных цен, удовлетворения интересов потребителей.

Правовые вопросы создания конкурентной среды в хозяйственной сфере. Механизмы формирования конкурентных отношений: увеличение числа однородных предприятий, поддержка мелкого и среднего предпринимательства, обеспечение сравнимости качественных характеристик и цен на товары, создание системы пропаганды и поощрения лучших результатов и новшеств и др.

Возможности коммерческих организаций в развитии и поддержании конкуренции. Правовые приемы создания конкурентных ситуаций на товарных рынках. Конкурентная стратегия фирмы, ее правовые аспекты.

Законодательное запрещение ограничения конкуренции и нарушения правил конкуренции. Задачи государственных федеральных и региональных органов по пресечению монополизма, использования доминирующего положения на рынках, картельных соглашений о ценах и других проявлений недобросовестной конкуренции.

Правовые способы защиты от недобросовестной конкуренции. Отказ в защите прав лицам, использующим гражданские права в целях ограничения конкуренции, а также злоупотребляющим доминирующим положением на рынке. Административная и уголовная ответственность за нарушения законодательства о конкуренции.

Тема 11. Система договоров коммерческого права.

Роль договора в регулировании торгового оборота. Принцип свободы договора, его реализация в сфере коммерческой деятельности. Воздействие усмотрения сторон и закона на определение вида заключаемого договора, его цели, содержание договорного обязательства. Функции договора в современных условиях.

Договоры, применяемые в коммерческой деятельности. Развитие системы договоров коммерческого права. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Особенности гражданско-правовых договоров, обуславливаемые использованием их в торговом обороте.

Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд ("реализационные договоры") -договорная основа коммерческой деятельности. Виды реализационных договоров: оптовая купля-продажа, поставка, контрактация сельскохозяйственной продукции, поставка для государственных нужд, мена и другие. Основания разграничения видов реализационных договоров, критерии выбора субъектами вида заключаемого договора.

Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Их типовая принадлежность к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово-посреднических договоров: коммерческая комиссия, коммерческое поручение, агентирование и другие.

Договоры, содействующие торговле. Виды таких договоров: на проведение маркетинговых исследований, создание рекламной продукции, распространение рекламы, предоставление и обработку коммерческой информации, хранение товаров, коммерческой франшизы (концессии) и другие.

Организационные договоры в торговле, их основные виды. Соглашения о совместном сбыте товаров, о межрегиональных поставках товаров, договоры органов исполнительной власти и местного самоуправления с производственными и торговыми фирмами по вопросам коммерческой деятельности, организационные договоры на транспорте и другие.

Тема 12. Выработка условий торговых договоров.

Отличия правового режима договоров в коммерческом праве по сравнению с общегражданским режимом договоров.

Классификация договорных условий и их роль в определении содержания торговых договоров.

Вырабатываемые и невырабатываемые условия торговых договоров.

Прямые (явные) и подразумеваемые условия.

Предписываемые, инициативные и воспринимаемые условия.

Неясные и несправедливые условия договоров, их правовые последствия.

Стандартные условия договоров.

Методология выработки условий торговых договоров.

Толкование условий торговых договоров.

Правовые средства пресечения злоупотреблений при выработке условий торговых договоров.

Тема 13. Заключение торговых договоров.

Требования закона к форме договора в коммерческой деятельности. Простая и строгая письменная форма, использование электронных технических средств. Установление сторонами специальных требований к форме договора: заключение договора на специальных бланках, скрепление подписей печатями, использование электронной цифровой подписи и другие. Последствия несоблюдения таких требований.

Порядок заключения письменных договоров. Сроки для ответа на предложение о заключении договора. Оформление разногласия по проекту договора. Проведение переговоров для урегулирования разногласий по договорам.

Способы ускоренного заключения договоров в торговом обороте. Принятие продавцом к исполнению заказа покупателя в порядке "молчаливого акцепта". Использование стандартных форм договоров и специальных процедур заключения договоров на товарных биржах, при сделках с товарораспорядительными документами и других.

Заключение договоров на основе типовых форм (проформ), утверждаемых промышленными и торговыми ассоциациями. Правомочия сторон по отступлению от текста проформ договоров.

Правовое регулирование заключения договоров в системах электронной торговли. Порядок заключения договоров с использованием электронных средств коммуникации ("электронная торговля").

Особенности заключения долгосрочных договоров. Взаимосвязь и отличие содержания долгосрочных рамочных договоров и отдельных договоров. Определение в рамочных

договорах особенностей заключения отдельных договоров, процедуры урегулирования разногласий.

Применение предварительных договоров в товарном обращении, определение существенных условий предварительных договоров. Публичные договоры в товарном обращении. Другие случаи обязательного заключения договоров в коммерческой сфере. Порядок понуждения к заключению договора.

Заключение контрактов на поставку товаров для государственных нужд. Основания заключения контракта: принятие федеральной или региональной государственной программы, выделение из бюджета средств на закупку товаров. Конкурсный порядок отбора поставщиков. Порядок и сроки высылки проекта контракта, его подписания поставщиком, урегулирования возможных разногласий.

Тема 14. Изменение и расторжение торговых договоров.

Включение в торговые договоры условий о возможности одностороннего отказа от исполнения обязательства и одностороннего изменения его условия. Основания включения в договоры таких условий и порядок их реализации. Законодательные ограничения на пересмотр некоторых условий договоров.

Установленные законом основания для одностороннего отказа от исполнения или одностороннего изменения условий любых видов договоров. Условия одностороннего отказа кредитора от договоров на возмездное оказание услуг. Законные основания для одностороннего отказа от договора и одностороннего изменения условий отдельных видов договоров: купли-продажи, поставки, перевозки, аренды и других. Односторонний отказ от договора поручительства и иных договоров доверительного характера. Односторонний отказ от договора согласно обычаям делового оборота.

Досрочное расторжение или изменение условий договора по соглашению между сторонами Требования к форме и порядку заключения таких соглашений.

Досрочное расторжение и изменение условий договоров в судебном порядке. Установленные законом основания для расторжения или изменения договора в судебном порядке. Установление в договоре оснований для его досрочного расторжения или изменения по суду. Досудебная процедура урегулирования спора. Порядок предъявления иска об изменении условий или расторжении договора.

Включение в договор условий о распределении между сторонами рисков изменения обстоятельств и приведении договора в соответствие с изменившимися обстоятельствами. Возможные процедуры адаптации содержания договора к изменившимся обстоятельствам. Порядок действий в случае недостижения соглашения об изменении условий договора.

Тема 15. Структура договорных связей.

Понятие структуры договорных связей. Виды структур договорных связей. Прямые договорные связи и связи с участием оптовых и иных посреднических организаций. Складская и транзитная поставка при участии посреднических звеньев.

Выбор субъектами структуры договорных связей. Факторы, подлежащие учету изготовителем при выборе структуры связей по реализации произведенных товаров. Критерии выбора потребителем структуры связей по закупке товара. Основания и порядок исключения излишних посреднических звеньев из цепи продвижения товара.

Торгово-производственные функции оптовых организаций. Осуществление оптовыми фирмами комплектации товаров, составления ассортиментных наборов, предпроизводственной подготовки, расфасовки и упаковки, отпуска товара мелкими партиями и других операций. Учет возможностей оказания таких услуг при определении структуры связей.

Правовые особенности отношений по реализации товаров изготовителями и оптовыми организациями через собственные сбытовые сети Реализация товаров при посредстве товарных брокеров и агентов влияние их участия на структуру договорных связей.

Структура отношений по поставке товаров для государственных нужд Прямые связи между заказчиками и поставщиками, поставка товаров получателям согласно отгрузочной

разрядке заказчика. Выдача заказчиками извещений о прикреплении покупателей к поставщикам, заключение на основании таких извещений договоров между поставщиками и покупателями на поставку товаров для государственных нужд. Основания выбора заказчиками оптимальной структуры связей.

Использование рамочных договоров при формировании структур договорных связей.

Тема 16. Видовые различия договоров на реализацию товаров.

Договор купли-продажи - общий договорный вид обязательств на реализацию товаров. Разделение видов договора купли-продажи в зависимости от субъектного состава отношений, сферы применения договора, особенностей предмета и других факторов. Закрепление в законе отдельных видов договора купли-продажи.

Необходимость выделения в качестве самостоятельного вида договора оптовой купли-продажи товаров, регулирующего отношения по реализации товаров для организаций розничной торговли с целью последующей продажи гражданам. Общее назначение указанного договора - всемерное удовлетворение интересов населения в необходимых товарах, расширение возможностей защиты прав потребителя как аспект защиты прав человека.

Основные цели, определяющие содержание договора оптовой купли-продажи: 1) обеспечение ритмичного и бесперебойного поступления товаров в розничную сеть; 2) обеспечение структуры ассортимента товаров, максимально удовлетворяющей интересы покупателей; постоянное обновление и улучшение ассортимента с учетом изменяющихся потребностей покупателей; 3) поступление товаров высокого качества, безопасных для жизни и здоровья населения для окружающей среды; 4) поступление товаров в упаковке и расфасовке, удобных для пользования и хранения; 5) обеспечение полноты информации для покупателя о характеристиках товара, порядке пользования (употребления) и хранения, гарантийных сроках, сроке годности и других; 6) обеспечение для покупателя возможности замены товара, его гарантийного ремонта и сервисного обслуживания. Другие условия, необходимые для договора оптовой купли-продажи.

Договор поставки, его определение. Предназначенность договора поставки для реализации товаров в целях профессионального использования или предпринимательства. Возможности договора поставки в деле организации межрегиональных и межотраслевых хозяйственных связей, отношений производственной кооперации. Особенности поставки товаров для государственных нужд. Роль долгосрочных договоров поставки в решении задач долговременного производственного и торгового сотрудничества.

Основания выделения в качестве самостоятельного вида договора контрактации сельскохозяйственной продукции (сезонный характер производства, зависимость от климата и других внешних условий, отсутствие развитой системы закупок и др.). Влияние указанных факторов: на содержание договора контрактации сельхозпродукции. Порядок исполнения договора и условия ответственности хозяйств.

Тема 17. Применение договора для улучшения ассортимента и качества товаров.

Понятие ассортимента товаров. Укрупненный и развернутый ассортимент. Определение покупателем необходимого ассортимента товаров и правовые возможности воздействия на продавца для удовлетворения требований об ассортименте. Договорные спецификации, их составление, порядок высылки, урегулирование разногласий.

Роль договора как основного правового средства решения задачи расширения и обновления ассортимента отечественных товаров. Установление в договоре порядка согласования ассортимента на будущие периоды. Формулирование договорных условий о периодическом обновлении продавцом ассортимента товаров с учетом запросов покупателей.

Возможности долгосрочных договоров для установления на перспективу обязанности изготовителя по освоению производства новых видов товаров улучшенного ассортимента. Порядок определения в договоре начального срока поставки новых товаров, их характеристик и количества (процентного соотношения).

Значимость определения в договорах условия о качестве товара. Способы конкретизации в договорах качественных характеристик товара. Привязка в договорах условия о качестве к стандартам. Продажа товаров по согласованным образцам, определение в договоре необходимых характеристик образца и порядка его хранения.

Стандартизация продукции, виды нормативных документов по стандартизации, обязательные требования стандартов. Способы обеспечения взаимосвязи договора и стандартов при определении условия о качестве товара. Порядок установления обязанности соблюдения показателей стандартов. Определение в договоре условия о применении "ступенчатых" стандартов, устанавливающих несколько различных уровней требований к качеству на перспективу.

Использование возможностей договора для улучшения качества товаров. Необходимость конкретного определения в договоре категорий, марок, сортов товара, других потребительских характеристик, согласование которых относится к ведению сторон. Установление в договоре дополнительных по сравнению со стандартом требований к качеству. Использование долгосрочных договоров для определения на перспективу обязанности поставки товаров с дополнительными требованиями к качеству, более высокого уровня качества.

Сертификация соответствия товаров, ее правовое регулирование. Виды сертификации. Порядок проведения сертификации товаров, в том числе импортируемых. Документы, удостоверяющие прохождение сертификации. Применение знаков соответствия товаров и знака обращения товара на рынке. Ответственность изготовителей и продавцов в связи с сертификацией товара.

Гарантийные сроки, сроки годности и сроки службы товара. Значение определения в договорах этих сроков, обозначение их в маркировке или сопроводительной документации к товару. Использование возможностей договора для увеличения продолжительности указанных сроков.

Виды и содержание документов, удостоверяющих качество товара. Порядок предоставления продавцом документов о качестве и сертификации товара. Указание в маркировке или документах основных характеристик товара, порядка пользования (употребления) и хранения.

Тема 18. Место и сроки исполнения договоров на реализацию товаров.

Определение в законе и договоре места исполнения обязательства по передаче товара. Особенности определения места исполнения договора контракта сельхозпродукции. Обстоятельства, подлежащие учету при определении места исполнения обязательства. Применение Правил ИНКОТЕРМС при определении места исполнения обязательства во внешнеторговых договорах и внутреннем обороте.

Определение в договоре условия о сроке отгрузки (передачи) товара. Общие и частные сроки отгрузки товара. Экономические, производственные и иные факторы, подлежащие учету при установлении в договоре сроков отгрузки. Способы определения в договоре условия о сроках отгрузки товара.

Установление в договоре графиков отгрузки товара. Способы определения графиков: календарные расписания, интервалы между отгрузками, часовые, минутные графики. Соотношение условия о сроках поставки и графиков отгрузки.

Определение в договоре размеров одновременно отгружаемых партий товара, частоты (ритмичности) отгрузки. Установление сроков отгрузки с учетом сезонного характера производства или использования товара, продолжительности навигационного периода и иных обстоятельств.

Согласование сторонами возможности и порядка досрочной отгрузки товара. Обязанность восполнения продавцом неотгруженного в срок количества товара, ассортимент восполнения. Отказ покупателя от товара, поставка которого просрочена.

Установление сторонами в договоре момента (места) перехода права собственности на товар и риска случайной гибели или повреждения товара. Обстоятельства, подлежащие учету сторонами при определении указанных условий. Резервирование продавцом права собственности на товар.

Тема 19. Регулирование доставки товаров.

Определение в договоре обязанностей сторон по доставке (организации доставки) товара. Применение Правил ИНКОТЕРМС при выработке условия о порядке доставки. Установление вида транспорта и используемых перевозочных средств. Учет при выборе транспорта норм загрузки транспортного средства и размеров отгружаемых, партий товара. Определение возможности замены одного вида транспорта или перевозочного средства другими.

Установление в договоре условий об обеспечении сохранности отгружаемых товаров при перевозке. Установление обязанности использования продавцом специальных контейнеров, средств пакетирования, крепления и укрытия груза. Сопровождение (экспедирование) грузов при перевозке.

Включение в договор условия о незамедлительном уведомлении продавцом покупателя об отправке товара. Значение этого условия и порядок обеспечения его исполнения.

Вывоз товара покупателем. Определение в договоре графика вывоза или сроков уведомления продавцом покупателя о готовности товара. Возможность отбора покупателем товара на складе продавца.

Тема 20. Определение цены товара и порядка расчетов.

Законодательное регулирование порядка установления цен на товары. Порядок рыночного формирования цен. Определение цен на биржевые виды товаров в соответствии с биржевыми котировками. Определение цены в договоре по соглашению сторон.

Формулирование в договоре условия о цене товара. Экономический анализ обоснованности цены. Установление наценок (скидок.) к цене для оптовых и иных посреднических организаций. Условие договора о допустимости изменения согласованной цены.

Способы предупреждения потерь от колебания цен и инфляционных процессов. Установление в договоре условия о согласовании цены до начала частного срока поставки или отгрузки отдельных партий товара. Установление цены в эквиваленте к иностранной валюте с указанием значения курса, места и даты его определения.

Законодательное регулирование способов расчетов. Банковские правила об осуществлении расчетов, видах расчетных документов. Критерии выбора сторонами способа расчетов: повышение надежности получения денежных средств за товар, соответствие уплачиваемой суммы количеству и качеству приобретаемого товара и другие. Соответствие применяемых способов расчетов этим требованиям.

Согласование условий относительно применяемого способа расчетов. Определение в договоре вида и срока действия аккредитива, перечня и точного наименования документов для выплаты средств по аккредитиву. Установление при расчетах по инкассо срока акцепта платежного требования и оснований для отказа от акцепта.

Установление в договоре при регулярных отгрузках товаров условия о расчетах в порядке периодических платежей, определение сроков перечисления и размеров платежей. Предварительные и авансовые платежи, обеспечение интересов покупателей при их применении.

Тема 21. Посреднические договоры в торговле.

Общая характеристика посреднических договоров в торговле. Предмет договоров - действия посреднических организаций по приобретению и продаже товаров либо продвижению товаров в интересах других участников торгового оборота. Типовая принадлежность посреднических договоров к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово-посреднических договоров.

Договор коммерческой комиссии. Особенности содержания договора комиссии в коммерческой сфере: заключение договора на срок или без определения срока действия, с указанием или без указания территории исполнения, с условием относительно ассортимента товаров и другие. Определение порядка отступления комиссионера от указаний комитента. Различия содержания договора в зависимости от того, передается или нет товар комиссионеру. Ответственность комиссионера за неисполнение обязательства третьими лицами. Установление последствий неисполнения комиссионером обязательства по продаже товара. Выплата вознаграждения и возмещение затрат комиссионера.

Договор коммерческого поручения. Особенности коммерческого поручения и представительства. Определение в договоре содержания поручения и, порядка фиксирования даваемых доверителем последующих указаний. Передача поверенным исполнения доверителю. Выплата вознаграждения и возмещение затрат поверенного.

Агентские договоры, их применение в торговом предпринимательстве. Действия агента от имени принципала и от своего имени. Особенности договора торгового агентирования. Содержание действий торгового агента по организации продаж товара. Порядок выплаты вознаграждения агенту.

Транспортная экспедиция. Особенности оформления договорных отношений в зависимости от вида организации, оказывающей экспедиционные услуги. Функции экспедитора по совершению действий юридического характера: заключение договоров перевозки от имени принципала, оформление документов по отправлению и принятию грузов и другие. Выполняемые экспедитором для принципала фактические действия по проверке состояния груза, нанесению транспортной маркировки, организации завоза и вывоза груза на станции (в порты), уведомлению клиента об отправленных и прибывших грузах и другие. Особенности ответственности экспедиционных организации за неисполнение обязательств.

Договоры об исключительной продаже товаров и дистрибуторские контракты. Фактический характер посредничества по таким договорам. Обязанность покупателя (дистрибутора) приобрести у продавца определенное количество товаров. Обязанность продавца выполнять заявки покупателя на продажу дополнительных количеств товара. Условия об обязанности изучения покупателем (дистрибутором) спроса на товар, проведения рекламных кампаний, участия в оптовых ярмарках и выставках. Оказание продавцом организационной и технической помощи покупателю (дистрибутору).

Тема 22. Договоры, содействующие торговле.

Общая целевая предназначенность как основание классификации договоров, содействующих торговле. Развитие видов договоров данной группы в современный период. Конкретные виды договоров, содействующих торговле.

Договор на проведение маркетинговых исследований. Значение договора для обеспечения сбалансированности между производством и потреблением, ориентирования производителей товаров на удовлетворение реальных запросов покупателей. Определение договора. Предмет договора. Составление задания на проведение исследования и программы работ. Необходимые условия договора. Результат исследования - выводы и рекомендации маркетолога, изложенные в отчете о проведении исследования. Особенности определения ответственности исполнителя.

Договоры на создание рекламной продукции (подряд и авторский заказ). Требования закона "О рекламе", подлежащие учету при заключении и исполнении договора. Одобрение рекламодателем (заказчиком) эскиза, проекта, сценария рекламного ролика и т. п. Определение предмета договора, цены, сроков исполнения обязательства. Особенности ответственности сторон в случае нарушений авторских и смежных прав третьих лиц.

Договор на распространение рекламы. Порядок определения предмета договора путем установления содержания действий рекламо-распространителя, способа их выполнения и объема услуг. Особенности определения предмета договора в зависимости от вида рекламы. Условия договора относительно доведения рекламной информации до "активных

пользователей". Содержание договора на проведение рекламной кампании. Особенности ответственности рекламо-распространителя.

Договоры на предоставление коммерческой информации и ее переработку. Отличительные признаки информации как объекта имущественных отношений. Предмет договора: содержание (характер) информации и цель ее использования. Определение в договоре условия о полноте информации, регулярности и оперативности ее предоставления, степени достоверности. Договоры об анализе информации и составлении на этой основе прогнозов и рекомендаций для заказчика. Конфиденциальный характер договоров.

Договор хранения. Особенности порядка заключения договоров хранения и определение их содержания в коммерческой сфере. Стороны договора. Хранение на товарных складах. Хранение прибывших грузов транспортными организациями. Соединение хранения с обязанностями оптовых организаций по совершению товарных операций: составление ассортиментных наборов, освежение запасов товара, отгрузки по указанию поклажедателя и другие. Ответственное хранение товаров: правовое регулирование, содержание прав и обязанностей сторон.

Коммерческая франшиза (концессия). Виды договора коммерческой франшизы. Стороны договора. Лицензионное соглашение как часть договора. Условие о передаче пользователю бизнес-системы (операционной системы) и обучении сотрудников пользователя ее применению. Контроль правообладателя за соблюдением пользователем требований бизнес-системы. Порядок оказания пользователю технического, консультационного и иного содействия. Плата по договору коммерческой концессии.

Тема 23. Организационные договоры.

Сущность и определение организационных договоров. Предмет организационных договоров - урегулирование субъектами общих вопросов совершенствования взаимосвязанной деятельности. Роль организационных договоров в создании условий и предпосылок для повышения упорядоченности заключения и исполнения имущественных договоров. Правовое регулирование организационных договоров.

Отличительные черты организационных договоров: долгосрочный или бессрочный характер, отсутствие возмездности, использование обеими сторонами положительных результатов улучшения взаимосвязанной деятельности и др.

Виды организационных договоров. Договоры о взаимосвязанной деятельности по снабжению ресурсами и сбыту товаров. Договоры об образовании контрактных объединений. Договоры об организации перевозок. Другие организационные договоры.

Видовые особенности соглашений органов исполнительной власти межрегиональных поставках товаров. Предмет соглашений - определение конкретных поставщиков и покупателей и общих условий договоров поставки между ними. Структура обязательственных отношений по межрегиональным поставкам товаров. Содержание соответствующих договоров.

Видовые особенности соглашений органов исполнительной власти и местного самоуправления с производственными и торговыми организациями по вопросам хозяйственной деятельности. Роль таких соглашений в выявлении территориальных ресурсов для развития экономики региона и решения социальных задач. Содержание соглашений, заключаемых с организациями-изготовителями, и торговыми организациями.

Тема 24. Ответственность за нарушение торговых договоров.

Виды и характер ответственности за нарушение обязательств, применяемой в торговом обороте. Закон и договор как основания установления (источники) ответственности. Функции ответственности в современных условиях. Зависимость эффективности ответственности от полноты реализации присущих ей функций.

Правомочия сторон по установлению в договоре и изменению ответственности. Установление в договоре мер ответственности за неисполнение обязанностей, предусмотренных законом. Соглашения о возмещении убытков в заранее определенном (твердом) размере, увеличении или уменьшении установленного законом размера неустойки

и процентов по денежным обязательствам. Определение в договоре соотношения между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.

Критерии выбора вида ответственности за нарушения обязательств в торговом обороте. Способы оптимального определения в договорах размера и порядка начисления неустойки (штрафа, пени).

Условия освобождения от ответственности за допущенное нарушение обязательства. Понятие непреодолимой силы. Указание в договоре конкретных обстоятельств, рассматриваемых в качестве непреодолимой силы. Другие предусмотренные законом основания для полного или частичного освобождения должника от ответственности.

Тема 25. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества.

Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Удостоверение несохранности груза при перевозке автомобильным транспортом. Порядок проведения экспертизы для определения причин несохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке.

Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях по купле-продаже. Нормативные акты, регулирующие порядок приемки товаров по количеству и качеству. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров.

Порядок составления актов о недостатке и ненадлежащем качестве товаров. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов приемки. Документальное оформление результатов сдачи-приемки при передаче товара продавцом покупателю.

Экспертиза качества товаров. Учреждения, уполномоченные на проведение экспертизы. Оформление результатов экспертизы. Обжалование результатов экспертизы. Порядок назначения и проведения повторной и дополнительной экспертизы.

Особенности приемки импортных и экспортных товаров и оформления актов об их недостатке или ненадлежащем качестве. Определение в контракте на экспорт товара организации, уполномоченной проводить проверку количества и качественного состояния товара, а также порядка оформления приемных документов. Составление инспекционных отчетов об отправке и прибытии экспортных грузов.

Тема 26. Возврат и повторное использование тары.

Правовое регулирование возврата и повторного использования многооборотной тары из-под товаров. Виды, количество подлежащей возврату тары, сроки возврата. Установление в договорах порядка и сроков возврата тары.

Определение порядка возврата многооборотной тары в случаях отправки товара получателям, не состоящим в договорных отношениях с поставщиком. Сертификаты на возврат тары.

Возврат тары-оборудования, средств пакетирования и специальных приспособлений, полученных от транспортных и иных организации для обеспечения сохранности товара при перевозке.

Ответственность за несвоевременный возврат тары из-под товара, тары-оборудования, средств пакетирования и специальных приспособлений для перевозки.

Тема 27. Претензии и рекламации.

Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров. Включение в договор условия о претензионном урегулировании споров.

Порядок и сроки предъявления претензии (рекламаций) в торговых отношениях. Содержание претензии. Документальное обоснование претензионного требования. Порядок и сроки дачи ответа на претензию. Соглашение о бесспорном списании сумм по признанным претензиям.

Особенности предъявления претензий, вытекающих из перевозки грузов. Виды транспортных организаций, которым могут заявляться претензии по поводу утраты,

недостачи или порчи груза. Документы, обосновывающие претензию. Порядок и сроки предъявления и рассмотрения претензий, вытекающих из перевозки грузов.

Определение во внешнеторговых контрактах порядка и сроков предъявления и рассмотрения претензий. Условия о высылке рекламационных актов о недостатке или ненадлежащем качестве импортного товара.

Тема 28. Урегулирование торговых споров.

Система правовых средств урегулирования торговых споров

Правовые переговоры по урегулированию торговых споров. Достоинства и недостатки переговоров. Стратегия и тактика проведения переговоров. Формирование переговорной команды. Протокол ведения переговоров и протокол результатов переговоров.

Урегулирование споров с помощью процедуры посредничества (медиации). Достоинства и недостатки медиации.

Урегулирование торговых споров в третейских судах (арбитражах). Достоинства и недостатки третейского разбирательства.

Урегулирование торговых споров в государственных судах. Достоинства и недостатки судебных процедур урегулирования торговых споров. Заключение соглашений о признании обстоятельств и мировых соглашений.

Тема 29. Кредитование торговых операций.

Правовые основы кредитования торговых операций.

Денежный и товарный кредит.

Выработка условий договоров о кредитовании торговых операций.

Тема 30. Страхование торговых операций.

Правовые основы страхования торговых операций

Товарные фьючерсы и товарные опционы как инструмент страхования рисков, сопутствующих торговым операциям.

Выработка условий договоров о страховании торговых операций.

Тема 31. Государственный контроль за соблюдением правил торговой деятельности.

Государственное регулирование торговой деятельности. Принципы, порядок и пределы вмешательства контролирующих органов в деятельности участников торгового оборота.

Министерство экономического развития и торговли РФ, его территориальные органы. Регулирующие и контрольные функции Минэкономразвития РФ и его территориальных органов.

Органы Госинспекции по торговле, качеству товаров и защите прав потребителей. Функции Госинспекции, ее территориальных управлений по контролю за деятельностью участников торгового оборота.

Административная ответственность организаций и должностных лиц за нарушение обязательных правил в сфере торгового оборота. Органы, уполномоченные применять меры административной ответственности. Порядок и сроки применения указанных мер ответственности.

Защита организаций и предпринимателей от неправомерных действий контролирующих органов.

7. Объем дисциплины:

НАЗВАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	ОСТ	Ь В	зач	ЕГН	ЬХ	Объем учебной нагрузки в ак. часах		
						Р	У	Д

			Общая аудиторная нагрузка	Лекций	Семинаров	Учебно-практические занятия	
Коммерческое право	3	108	54	36	18	-	54

8. Структурированное по темам (разделам) содержание дисциплины (модуля) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий:

№/№ Темы	Наименование тем (разделов) дисциплины (модуля), Форма промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)	Виды учебной нагрузки и их трудоемкость, часы					Форма текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестаций*
		Всего часов	Лекции	Семинары	Учебно-практические занятия (лабораторные или практические занятия)	Самостоятельная работа магистранта	
1.	Тема 1. Коммерческое право как учебная дисциплина.	10	2		-	4	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
2.	Тема 2. Коммерческое право - отрасль частного права.		2		-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
3.	Тема 3. Торговое законодательство.		2		-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
4.	Тема 4. Задачи и содержание науки коммерческого права.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
5.	Тема 5. Принципы коммерческого права.		10	2	2		-

							ЮЗ
6.	Тема 6. Участники коммерческой деятельности.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
7.	Тема 7. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации.	2			-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
8.	Тема 8. Регулирование обращения отдельных видов товаров.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
9.	Тема 9. Правовое содействие развитию структуры и инфраструктуры товарного рынка.	2			-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
10.	Тема 10. Конкуренция в товарном обращении.		2		-	4	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
11.	Тема 11. Система договоров коммерческого права.	2			-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
12.	Тема 12. Выработка условий торговых договоров.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
13.	Тема 13. Заключение торговых договоров.	2			-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
14.	Тема 14. Изменение и расторжение торговых договоров.		2		-	4	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
15.	Тема 15. Структура договорных	2			-		ДЗ

	связей.						Оп. ЗП КЗ ЮЗ
16.	Тема 16. Видовые различия договоров на реализацию товаров.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
17.	Тема 17. Применение договора для улучшения ассортимента и качества товаров.	12	2	2	-	6	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
18.	Тема 18. Место и сроки исполнения договоров на реализацию товаров.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
19.	Тема 19. Регулирование доставки товаров.		2		-	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ	
20.	Тема 20. Определение цены товара и порядка расчетов.				-	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ	
21.	Тема 21. Посреднические договоры в торговле.	12	2	2	-	6	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
22.	Тема 22. Договоры, содействующие торговле.				-		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
23.	Тема 23. Организационные договоры.		2		-	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ	
24.	Тема 24. Ответственность за нарушение торговых договоров.				-	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ	
25.	Тема 25. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества.	10	2	2	-	6	ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
26.	Тема 26. Возврат и повторное						-

	использование тары.							ЗП КЗ ЮЗ
27.	Тема 27. Претензии и рекламации.	10	2	2	-	6		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
28.	Тема 28. Урегулирование торговых споров.				-			ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
29.	Тема 29. Кредитование торговых операций.	12	4	2	-	6		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
30.	Тема 30. Страхование торговых операций.				-			ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
31.	Тема 31. Государственный контроль за соблюдением правил торговой деятельности.	10	4	-	-	6		ДЗ Оп. ЗП КЗ ЮЗ
	Промежуточная аттестация:						2	
ИТОГО: 108								

*ДЗ- домашнее задание, Оп- устный опрос, КР- контрольная работа, Т- тестирование, Э- эссе, Рф – реферат, Д- доклад, Дл – деловая игра, КЗ – кейс-задача, ЮЗ- юридическое заключение, ПрЗ- практические задачи, ЗП- подготовка законопроекта, ЗП- подготовка законопроекта.

9. Текущий контроль и промежуточная аттестация:

Текущий контроль:

- выполнение домашнего задания,
- устный опрос во время семинарского занятия,
- работа над подготовкой законопроекта,
- подготовка юридического заключения,
- решение кейс-задачи.

Промежуточная аттестация:

- курсовая работа (по выбору студента),
- экзамен (VII семестр).

10. Фонд оценочных средств (ФОС) для оценивания результатов обучения по дисциплине (модулю):

Перечень оценочных средств, применяемых на каждом этапе проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине, представлены в таблице

Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
Оценочные средства текущего контроля		
Домашнее задание	Результат самостоятельной работы студента,	Список примерных письменных домашних заданий (см. п. 12)

	представляющий собой внеаудиторное выполнение письменных заданий, порученных преподавателем с целью формирования у студента практических умений и навыков самостоятельного применения знаний.	РПД).
Устный опрос	Способ текущего контроля, организованный в виде беседы преподавателя со студентом на темы, связанные с изучаемой дисциплиной (модулем), и рассчитанный на выявление объема знаний обучающегося по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.	Список примерных вопросов (см. п. 12 РПД).
Подготовка законопроекта	Результат самостоятельной работы магистранта, представляющий собой разработку правового документа в виде проекта законопроекта с целью формирования практических умений и навыков.	Примерный список законопроектов для подготовки (см. п. 12 РПД).
Кейс-задача	Результат самостоятельной работы магистранта, представляющий собой практическое решение правовой задачи с конкретным вопросом и (или) заданием.	Образец кейс-задачи (см. п. 12 РПД).
Подготовка юридического заключения	Результат самостоятельной работы магистранта, представляющий собой разработку правового документа в виде юридического заключения с целью формирования практических умений и навыков.	Примерный перечень заданий для подготовки юридического заключения (см. п. 12 РПД).
Оценочные средства промежуточной аттестации		
Курсовая работа	Результат самостоятельной работы студента, представляющий собой вид научно-исследовательской деятельности по определенной теме, где автор раскрывает суть исследуемой правовой проблемы, приводит различные точки зрения, анализирует судебную и правоприменительную практику, а также излагает собственные взгляды и выводы на проблематику вопроса.	Список примерных тем курсовых работ (см. п. 12 РПД).
Экзамен	Итоговая форма аттестации, с помощью которой определяется уровень знаний, умений и	Список вопросов к экзамену (см. п. 13 РПД).

11. Шкала оценивания:

Планируемые результаты	Критерии оценивания результатов обучения			
	2 / не зачтено	3 / зачтено	4 / зачтено	5 / зачтено
Знает источники поиска информации для решения поставленной задачи. Код 31 (УК-1. Б)	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об источниках поиска информации для решения поставленной задачи.	Общие, но не структурированные знания об источниках поиска информации для решения поставленной задачи.	Сформированные систематические знания об источниках поиска информации для решения поставленной задачи.
Умеет использовать различные типы поисковых запросов для решения поставленной задачи. Код У1 (УК-1. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение использовать различные типы поисковых запросов для решения поставленной задачи.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципиально го характера) использовать различные типы поисковых запросов для решения поставленной задачи.	Успешное и систематическое умение использовать различные типы поисковых запросов для решения поставленной задачи.
Владеет способностью осуществлять поиск информации для решения поставленной задачи. Код В1 (УК-1. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) осуществления поиска информации для решения поставленной задачи.	В целом, сформированные навыки (владения) осуществления поиска информации для решения поставленной задачи.	Сформированные навыки (владения) осуществления поиска информации для решения поставленной задачи.
Знает основные способы анализа информации для решения поставленной задачи. Код 32 (УК-1. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных способах анализа информации для решения поставленной задачи.	Общие, но не структурированные знания об основных способах анализа информации для решения поставленной задачи.	Сформированные систематические знания об основных способах анализа информации для решения поставленной задачи.
Умеет выделять существенное в полученной информации для решения поставленной	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение выделять существенное в полученной	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает	Успешное и систематическое умение выделять существенное в полученной информации для

задачи. Код У2 (УК-1. Б).		информации для решения поставленной задачи.	неточности неприципально го характера) выделять существенное в полученной информации для решения поставленной задачи.	решения поставленной задачи.
Владеет основными методами анализа для решения поставленной задачи. Код В2 (УК-1. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) владения основными методами анализа для решения поставленной задачи.	В целом, сформированные навыки (владения) владения основными методами анализа для решения поставленной задачи.	Сформированные навыки (владения) владения основными методами анализа для решения поставленной задачи.
Знает основные методы и способы обобщения информации для решения поставленной задачи. Код З3 (УК-1. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных методах и способах обобщения информации для решения поставленной задачи.	Общие, но не структурированные знания об основных методах и способах обобщения информации для решения поставленной задачи.	Сформированные систематические знания об основных методах и способах обобщения информации для решения поставленной задачи.
Умеет обобщать и систематизировать информацию для решения поставленной задачи. Код У3 (УК-1. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение обобщать и систематизировать информацию для решения поставленной задачи.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципально го характера) обобщать и систематизировать информацию для решения поставленной задачи.	Успешное и систематическое умение обобщать и систематизировать информацию для решения поставленной задачи.
Владеет навыками обобщения и систематизации информации для решения поставленной задачи. Код. В3 (УК-1. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) обобщения и систематизации информации для решения поставленной задачи.	В целом, сформированные навыки (владения) обобщения и систематизации информации для решения поставленной задачи.	Сформированные навыки (владения) обобщения и систематизации информации для решения поставленной задачи.
Знает базовые	Отсутств	Фрагментарные	Общие, но не	Сформированные

понятия права. Код 31 (УК-16. Б).	ие знаний.	знания о базовых понятиях права.	структурированн ые знания о базовых понятиях права.	систематические знания о базовых понятиях права.
Умеет использовать правовые знания в различных сферах жизнедеятельности . Код У1 (УК-16. Б).	Отсутств ие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение использовать правовые знания в различных сферах жизнедеятельности .	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципиально го характера) использовать правовые знания в различных сферах жизнедеятельности .	Успешное и систематическое умение использовать правовые знания в различных сферах жизнедеятельности.
Владеет навыками использования правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности . Код В1 (УК-16. Б).	Отсутств ие навыков (владени й, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) использования правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности .	В целом, сформированные навыки (владения) использования правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности .	Сформированные навыки (владения) использования правовых знаний в различных сферах жизнедеятельности.
Знает основы коррупционного поведения. Код 32 (УК-16. Б).	Отсутств ие знаний.	Фрагментарные знания об основах коррупционного поведения.	Общие, но не структурированн ые знания об основах коррупционного поведения.	Сформированные систематические знания об основах коррупционного поведения.
Умеет использовать знания о коррупционном поведении в социальной и профессиональной среде. Код У2 (УК-16. Б).	Отсутств ие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение использовать знания о коррупционном поведении в социальной и профессиональной среде.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципиально го характера) использовать знания о коррупционном поведении в социальной и профессиональной среде.	Успешное и систематическое умение использовать знания о коррупционном поведении в социальной и профессиональной среде.
Владеет навыком нетерпимого отношения к коррупционному поведению в социальной и профессиональной	Отсутств ие навыков (владени й, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) нетерпимого отношения к	В целом, сформированные навыки (владения) нетерпимого отношения к коррупционному	Сформированные навыки (владения) нетерпимого отношения к коррупционному поведению в социальной и

среде. Код В2 (УК-16. Б).		коррупционному поведению в социальной и профессиональной среде.	поведению в социальной и профессиональной среде.	профессиональной среде.
Знает основные тенденции развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках. Код 31 (ОПК-1. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных тенденциях развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.	Общие, но не структурированные знания об основных тенденциях развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.	Сформированные систематические знания об основных тенденциях развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.
Умеет анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках. Код У1 (ОПК-1. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиального характера) анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.	Успешное и систематическое умение анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.
Владеет способностью критически оценивать и анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках. Код В1 (ОПК-1. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) критически оценивать и анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.	В целом, сформированные навыки (владения) критически оценивать и анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.	Сформированные навыки (владения) критически оценивать и анализировать информацию об основных закономерностях формирования, функционирования и развития права в отечественном и зарубежном правовых порядках.
Знает нормы действующего материального и процессуального права, применимые для решения	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания норм действующего материального и процессуального права, применимых	Общие, но не структурированные знания норм действующего материального и процессуального	Сформированные систематические знания норм действующего материального и процессуального

конкретной профессиональной задачи. Код 31 (ОПК-2. Б).		для решения конкретных профессиональных задач.	права, применимых для решения конкретных профессиональных задач.	права, применимых для решения конкретных профессиональных задач.
Умеет анализировать и применять необходимые нормы действующего материального и процессуального законодательства для решения конкретной профессиональной задачи. Код У1 (ОПК-2. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение анализировать и применять необходимые нормы действующего материального и процессуального законодательства для решения конкретной профессиональной задачи.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) анализировать и применять необходимые нормы действующего материального и процессуального законодательства для решения конкретной профессиональной задачи.	Успешное и систематическое умение анализировать и применять необходимые нормы действующего материального и процессуального законодательства для решения конкретной профессиональной задачи.
Владеет способностью решать конкретные профессиональные задачи на основе норм действующего материального и процессуального права. Код В1 (ОПК-2. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) решения конкретных профессиональных задач, на основе норм действующего материального и процессуального права.	В целом, сформированные навыки (владения) решения конкретных профессиональных задач, на основе норм действующего материального и процессуального права.	Сформированные навыки (владения) решения конкретных профессиональных задач, на основе норм действующего материального и процессуального права.
Знает судебную и правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи. Код 32 (ОПК-2. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания судебной и правоприменительной практики для решения конкретной профессиональной задачи.	Общие, но не структурированные знания судебной и правоприменительной практики для решения конкретной профессиональной задачи.	Сформированные систематические знания судебной и правоприменительной практики для решения конкретной профессиональной задачи.
Умеет анализировать и применять судебную и правоприменительную практику для решения	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение анализировать и применять судебную и	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности	Успешное и систематическое умение анализировать и применять судебную и правоприменительную практику для решения

конкретной профессиональной задачи. Код У2 (ОПК-2. Б).		правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи.	непринципиально го характера) анализировать и применять судебную и правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи.	конкретной профессиональной задачи.
Владеет способностью применять сформировавшуюся судебную и правоприменительную практику для решения конкретной профессиональной задачи. Код В2 (ОПК-2. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) применения сформировавшейся судебной и правоприменительной практики для решения конкретной профессиональной задачи.	В целом, сформированные навыки (владения) применения сформировавшейся судебной и правоприменительной практики для решения конкретной профессиональной задачи.	Сформированные навыки (владения) применения сформировавшейся судебной и правоприменительной практики для решения конкретной профессиональной задачи.
Знает основные виды и методы проведения экспертизы юридических документов. Код 31 (ОПК-3. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных видах и методах проведения экспертизы юридических документов.	Общие, но не структурированные знания об основных видах и методах проведения экспертизы юридических документов.	Сформированные систематические знания об основных видах и методах проведения экспертизы юридических документов.
Умеет использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении экспертизы юридических документов на предмет соответствия их требованиям действующего законодательства. Код У1 (ОПК-3. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении экспертизы юридических документов на предмет соответствия их требованиям действующего законодательства.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении экспертизы юридических документов на предмет соответствия их требованиям действующего	Успешное и систематическое умение использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении экспертизы юридических документов на предмет соответствия их требованиям действующего законодательства.

			законодательства.	
Владеет способностью принимать участие в экспертной юридической деятельности в рамках поставленной задач. Код В1 (ОПК-3. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) участия в экспертной юридической деятельности в рамках поставленной задач.	В целом, сформированные навыки (владения) участия в экспертной юридической деятельности в рамках поставленной задач.	Сформированные навыки (владения) участия в экспертной юридической деятельности в рамках поставленной задач.
Знает виды, способы и принципы толкования правовых норм. Код 31 (ОПК-4. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания о видах, способах и принципах толкования правовых норм.	Общие, но не структурированные знания о видах, способах и принципах толкования правовых норм.	Сформированные систематические знания о видах, способах и принципах толкования правовых норм.
Умеет юридически грамотно осуществлять анализ и толкование норм права, в том числе выявлять пробелы и коллизии норм права, для решения конкретных профессиональных задач. Код У1 (ОПК-4. Б).	Отсутствия умений.	В целом успешное, но не систематическое умение юридически грамотно осуществлять анализ и толкование норм права, в том числе выявлять пробелы и коллизии норм права, для решения конкретных профессиональных задач.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) юридически грамотно осуществлять анализ и толкование норм права, в том числе выявлять пробелы и коллизии норм права, для решения конкретных профессиональных задач.	Успешное и систематическое умение юридически грамотно осуществлять анализ и толкование норм права, в том числе выявлять пробелы и коллизии норм права, для решения конкретных профессиональных задач.
Владеет способностью осуществлять толкование норм права для решения конкретных профессиональных задач. Код В1 (ОПК-4. Б).	Отсутствия навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) толкования норм права для решения конкретных профессиональных задач.	В целом, сформированные навыки (владения) толкования норм права для решения конкретных профессиональных задач.	Сформированные навыки (владения) толкования норм права для решения конкретных профессиональных задач.
Знает виды нормативных правовых актов, виды правовых норм и их структуру, правила	Отсутствия знаний.	Фрагментарные знания о видах нормативных правовых актов, видах правовых норм и их	Общие, но не структурированные знания о видах нормативных правовых актов, видах правовых	Сформированные систематические знания о видах нормативных правовых актов, видах правовых норм и их

юридической техники, в том числе требования к форме и содержанию конкретных юридических документов. Код 31 (ОПК-6. Б).		структуры, правил юридической техники, в том числе требований к форме и содержанию конкретных юридических документов.	норм и их структуры, правил юридической техники, в том числе требований к форме и содержанию конкретных юридических документов.	структуры, правил юридической техники, в том числе требований к форме и содержанию конкретных юридических документов.
Умеет применять правила юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и разработке иных юридических документов. Код У1 (ОПК-6. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение применять правила юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и разработке иных юридических документов.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) применять правила юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и разработке иных юридических документов.	Успешное и систематическое умение применять правила юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и разработке иных юридических документов.
Владеет способностью использовать юридическую технику при подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов. Код В1 (ОПК-6. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) использования юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов.	В целом, сформированные навыки (владения) использования юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов.	Сформированные навыки (владения) использования юридической техники при подготовке проектов нормативных правовых актов и иных юридических документов.
Знает порядок и этапы прохождения процедуры принятия нормативных правовых актов. Код 31 (ПК-1. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания о порядке и этапах прохождения процедуры принятия нормативных правовых актов.	Общие, но не структурированные знания о порядке и этапах прохождения процедуры принятия нормативных правовых актов.	Сформированные систематические знания о порядке и этапах прохождения процедуры принятия нормативных правовых актов.
Знает структуру нормативно-	Отсутствие	Фрагментарные знания о структуре	Общие, но не структурированн	Сформированные систематические

правового акта. Код 32 (ПК-1. Б).	знаний.	нормативно-правового акта.	ые знания о структуре нормативно-правового акта.	знания о структуре нормативно-правового акта.
Знает правила действия нормативно-правового акта во времени, пространстве и по кругу лиц. Код 33 (ПК-1. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания о правилах действия нормативно-правового акта во времени, пространстве и по кругу лиц.	Общие, но не структурированные знания о правилах действия нормативно-правового акта во времени, пространстве и по кругу лиц.	Сформированные систематические знания о правилах действия нормативно-правового акта во времени, пространстве и по кругу лиц.
Умеет логично и последовательно распределять содержание нормативно-правового акта по главам, статьям, пунктам и подпунктам. Код У1 (ПК-1. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение логично и последовательно распределять содержание нормативно-правового акта по главам, статьям, пунктам и подпунктам.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) логично и последовательно распределять содержание нормативно-правового акта по главам, статьям, пунктам и подпунктам.	Успешное и систематическое умение логично и последовательно распределять содержание нормативно-правового акта по главам, статьям, пунктам и подпунктам.
Владеет способностью разрабатывать проекты нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности. Код В1 (ПК-1. Б).	Отсутствие навыков (владений, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) разработки проектов нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности.	В целом, сформированные навыки (владения) разработки проектов нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности.	Сформированные навыки (владения) разработки проектов нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности.
Знает особенности действия нормативных правовых актов во времени, в пространстве и по кругу лиц. Код 31 (ПК-2. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об особенностях действия нормативных правовых актов во времени, в пространстве и по кругу лиц.	Общие, но не структурированные знания об особенностях действия нормативных правовых актов во времени, в пространстве и по кругу лиц.	Сформированные систематические знания об особенностях действия нормативных правовых актов во времени, в пространстве и по кругу лиц.

<p>Умеет определять подлежащие применению нормативные правовые акты по времени, пространству и кругу лиц. Код У1 (ПК-2. Б).</p>	<p>Отсутствие умений.</p>	<p>В целом успешное, но не систематическое умение определять подлежащие применению нормативные правовые акты по времени, пространству и кругу лиц.</p>	<p>В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципиально го характера) определять подлежащие применению нормативные правовые акты по времени, пространству и кругу лиц.</p>	<p>Успешное и систематическое умение определять подлежащие применению нормативные правовые акты по времени, пространству и кругу лиц.</p>
<p>Владеет способностью применения нормативных правовых актов в профессиональной деятельности. Код В1 (ПК-2. Б).</p>	<p>Отсутствие навыков (владения, опыта).</p>	<p>Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) применения нормативных правовых актов в профессиональной деятельности.</p>	<p>В целом, сформированные навыки (владения) применения нормативных правовых актов в профессиональной деятельности.</p>	<p>Сформированные навыки (владения) применения нормативных правовых актов в профессиональной деятельности.</p>
<p>Знает нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности. Код 32 (ПК-2. Б).</p>	<p>Отсутствие знаний.</p>	<p>Фрагментарные знания о нормах материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.</p>	<p>Общие, но не структурированные знания о нормах материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.</p>	<p>Сформированные систематические знания о нормах материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.</p>
<p>Умеет реализовывать на практике нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности. Код У2 (ПК-2. Б).</p>	<p>Отсутствие умений.</p>	<p>В целом успешное, но не систематическое умение реализовывать на практике нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.</p>	<p>В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципиально го характера) реализовывать на практике нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.</p>	<p>Успешное и систематическое умение реализовывать на практике нормы материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.</p>
<p>Владеет способностью</p>	<p>Отсутствие</p>	<p>Наличие отдельных</p>	<p>В целом, сформированные</p>	<p>Сформированные навыки</p>

реализации норм материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности. Код В2 (ПК-2. Б).	навыков (владения, опыта).	навыков (наличие фрагментарного опыта) реализации норм материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.	навыки (владения) реализации норм материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.	(владения) реализации норм материального и процессуального права в области своей профессиональной деятельности.
Знает судебную и правоприменительную практику в области своей профессиональной деятельности. Код 33 (ПК-2. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания судебной и правоприменительной практики в области своей профессиональной деятельности.	Общие, но не структурированные знания судебной и правоприменительной практики в области своей профессиональной деятельности.	Сформированные систематические знания судебной и правоприменительной практики в области своей профессиональной деятельности.
Умеет учитывать сложившуюся судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности. Код У3 (ПК-2. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение учитывать сложившуюся судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) учитывать сложившуюся судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности.	Успешное и систематическое умение учитывать сложившуюся судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности.
Владеет способностью использовать судебную и правоприменительную практику в своей профессиональной деятельности. Код В3 (ПК-2. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) использования судебной и правоприменительной практики в своей профессиональной деятельности.	В целом, сформированные навыки (владения) использования судебной и правоприменительной практики в своей профессиональной деятельности.	Сформированные навыки (владения) использования судебной и правоприменительной практики в своей профессиональной деятельности.
Знает алгоритм анализа юридических документов. Код 31 (ПК-3).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об алгоритме анализа юридических документов.	Общие, но не структурированные знания об алгоритме анализа юридических документов.	Сформированные систематические знания об алгоритме анализа юридических документов.
Умеет выявлять в юридических документах	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое	В целом успешное, но содержащее	Успешное и систематическое умение выявлять в

несогласованные положения, технические ошибки, ошибочное использование правового материала. Код У1 (ПК-3).		умение выявлять в юридических документах несогласованные положения, технические ошибки, ошибочное использование правового материала.	отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципиально го характера) выявлять в юридических документах несогласованные положения, технические ошибки, ошибочное использование правового материала.	юридических документах несогласованные положения, технические ошибки, ошибочное использование правового материала.
Владеет способностью анализировать юридические документы. Код В1 (ПК-3).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) анализа юридических документов.	В целом, сформированные навыки (владения) анализа юридических документов.	Сформированные навыки (владения) анализа юридических документов.
Знает понятие, признаки и виды юридических фактов, в том числе юридического состава, в соответствующей области профессиональной деятельности. Код 32 (ПК-3).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания о понятиях, признаках и видах юридических фактов, в том числе юридического состава, в соответствующей области профессиональной деятельности.	Общие, но не структурированные знания о понятиях, признаках и видах юридических фактов, в том числе юридического состава, в соответствующей области профессиональной деятельности.	Сформированные систематические знания о понятиях, признаках и видах юридических фактов, в том числе юридического состава, в соответствующей области профессиональной деятельности.
Знает юридические приемы и способы установления фактических обстоятельств дела. Код 33 (ПК-3).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания о юридических приемах и способах установления фактических обстоятельств дела.	Общие, но не структурированные знания о юридических приемах и способах установления фактических обстоятельств дела.	Сформированные систематические знания о юридических приемах и способах установления фактических обстоятельств дела.
Знает принципы, правила и этапы юридической квалификации. Код 32 (ПК-3).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания о принципах, правилах и этапах юридической квалификации.	Общие, но не структурированные знания о принципах, правилах и этапах юридической квалификации.	Сформированные систематические знания о принципах, правилах и этапах юридической квалификации.
Умеет анализировать юридические	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое	В целом успешное, но содержащее	Успешное и систематическое умение анализировать

факты и возникающие в связи с ними правовые отношения. Код У2 (ПК-3).		умение анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения.	отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципально го характера) анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения.	юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения.
Умеет определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств дела. Код У3 (ПК-3).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств дела.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности непринципально го характера) определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств дела.	Успешное и систематическое умение определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств дела.
Владеет способностью анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности. Код В1 (ПК-3).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности.	В целом, сформированные навыки (владения) анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности.	Сформированные навыки (владения) анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности.
Знает основные понятия, виды и методы проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных понятиях, видах и методах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях	Общие, но не структурированные знания об основных понятиях, видах и методах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в	Сформированные систематические знания об основных понятиях, видах и методах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений,

созданию условий для проявления коррупции. Код 31 (ПК-7. Б).		выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.	том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.	способствующих созданию условий для проявления коррупции.
Умеет использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции. Код У1 (ПК-7. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.	Успешное и систематическое умение использовать теоретические знания, необходимые для участия в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.
Владеет способностью принимать участие в юридической экспертизе нормативно-правовых актов, в том числе с целью выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции. Код В1 (ПК-7. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) проведения юридической экспертизы нормативно-правовых актов, в том числе с целью выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.	В целом, сформированные навыки (владения) проведения юридической экспертизы нормативно-правовых актов, в том числе с целью выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.	Сформированные навыки (владения) проведения юридической экспертизы нормативно-правовых актов, в том числе с целью выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.
Знает основные правила подготовки и построения правового заключения по	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных правилах подготовки и построения правового	Общие, но не структурированные знания об основных правилах подготовки и построения	Сформированные систематические знания об основных правилах подготовки и построения правового заключения по

конкретному правовому вопросу. Код 31 (ПК-8. Б).		заклучения по конкретному правовому вопросу.	правового заключения по конкретному правовому вопросу.	конкретному правовому вопросу.
Умеет определять общую структуру юридического заключения, в том числе выбирать и использовать необходимые средства юридической техники, а также организовывать свой труд в процессе подготовки и оформления правового заключения. Код У1 (ПК-8. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение определять общую структуру юридического заключения, в том числе выбирать и использовать необходимые средства юридической техники, а также организовывать свой труд в процессе подготовки и оформления правового заключения.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) определять общую структуру юридического заключения, в том числе выбирать и использовать необходимые средства юридической техники, а также организовывать свой труд в процессе подготовки и оформления правового заключения.	Успешное и систематическое умение определять общую структуру юридического заключения, в том числе выбирать и использовать необходимые средства юридической техники, а также организовывать свой труд в процессе подготовки и оформления правового заключения.
Владеет необходимой юридической терминологией для подготовки правового заключения, способностью поиска информации, выбора правовой нормы, правовой позиции при подготовке аргументации в содержании правового заключения. Код В1 (ПК-8. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) владения юридической терминологией для подготовки правового заключения, способностью поиска информации, выбора правовой нормы, правовой позиции при подготовке аргументации в содержании правового заключения.	В целом, сформированные навыки (владения) владения юридической терминологией для подготовки правового заключения, способностью поиска информации, выбора правовой нормы, правовой позиции при подготовке аргументации в содержании правового заключения.	Сформированные навыки (владения) владения юридической терминологией для подготовки правового заключения, способностью поиска информации, выбора правовой нормы, правовой позиции при подготовке аргументации в содержании правового заключения.
Знает источники поиска научной информации по теме исследования. Код 31 (ПК-14. Б)	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об источниках поиска научной информации по	Общие, но не структурированные знания об источниках поиска научной	Сформированные систематические знания об источниках поиска научной информации по теме

		теме исследования.	информации по теме исследования.	исследования.
Умеет использовать различные типы поисковых запросов для поиска научной информации. Код У1 (ПК-14. Б)	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение использовать различные типы поисковых запросов для поиска научной информации.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) использовать различные типы поисковых запросов для поиска научной информации.	Успешное и систематическое умение использовать различные типы поисковых запросов для поиска научной информации.
Владеет способностью осуществлять поиск научной информации по теме исследования. Код В1 (ПК-14. Б)	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) поиска научной информации по теме исследования.	В целом, сформированные навыки (владения) поиска научной информации по теме исследования.	Сформированные навыки (владения) поиска научной информации по теме исследования.
Знает основные способы анализа научной информации по теме исследования. Код З2 (ПК-14. Б).	Отсутствие знаний.	Фрагментарные знания об основных способах анализа научной информации по теме исследования.	Общие, но не структурированные знания об основных способах анализа научной информации по теме исследования.	Сформированные систематические знания об основных способах анализа научной информации по теме исследования.
Умеет выделять существенное в полученной научной информации. Код У2 (ПК-14. Б).	Отсутствие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение выделять существенное в полученной научной информации.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципиально го характера) выделять существенное в полученной научной информации.	Успешное и систематическое умение выделять существенное в полученной научной информации.
Владеет основными методами анализа научной информации по теме исследования. Код В2 (ПК-14. Б).	Отсутствие навыков (владения, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) анализа научной информации по теме исследования.	В целом, сформированные навыки (владения) анализа научной информации по теме исследования.	Сформированные навыки (владения) анализа научной информации по теме исследования.
Знает основные	Отсутствие	Фрагментарные	Общие, но не	Сформированные

методы и способы обобщения научной информации по теме исследования. Код 33 (ПК-14. Б).	ие знаний.	знания об основных методах и способах обобщения научной информации по теме исследования.	структурированн ые знания об основных методах и способах обобщения научной информации по теме исследования.	систематические знания об основных методах и способах обобщения научной информации по теме исследования.
Умеет обобщать и систематизировать научную информацию по теме исследования. Код У3 (ПК-14. Б).	Отсутств ие умений.	В целом успешное, но не систематическое умение обобщать и систематизировать научную информацию по теме исследования.	В целом успешное, но содержащее отдельные пробелы умение (допускает неточности неприципально го характера) обобщать и систематизировать научную информацию по теме исследования.	Успешное и систематическое умение обобщать и систематизировать научную информацию по теме исследования.
Владеет способностью обобщения и систематизации научной информации по теме исследования. Код В3 (ПК-14. Б).	Отсутств ие навыков (владени й, опыта).	Наличие отдельных навыков (наличие фрагментарного опыта) обобщения и систематизации научной информации по теме исследования.	В целом, сформированные навыки (владения) обобщения и систематизации научной информации по теме исследования.	Сформированные навыки (владения) обобщения и систематизации научной информации по теме исследования.

12. Типовые контрольные задания или иные материалы для проведения текущего контроля успеваемости.

Примерные контрольные вопросы для устного ответа студента на семинарском занятии:

Тема 1. Коммерческое право как учебная дисциплина:

- расскажите о правовом регулировании коммерческой, т. е. торговой предпринимательской деятельности,
- расскажите о предмете коммерческого права,
- расскажите об истории коммерческого (торгового) права и изучения дисциплины торгового права в России,
- расскажите о взаимосвязи и разграничении содержания дисциплин коммерческого права и гражданского права.

Тема 2. Коммерческое право - отрасль частного права:

- расскажите о торговом обороте и имущественных отношениях гражданского права, взаимосвязь правового регулирования коммерческой деятельности с общими началами гражданского законодательства,
- расскажите об основаниях выделения коммерческого права в качестве отрасли частного права.
- расскажите о специализации торгового права в системе частного права.

Тема 3. Торговое законодательство:

- расскажите об особенностях торгового законодательства,

- расскажите о компетенции Российской Федерации в сфере правового регулирования торговой деятельности,
- дайте характеристику Федеральному закону «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ».

Тема 4. Задачи и содержание науки коммерческого права:

- расскажите о теоретических решениях проблем правового регулирования коммерческой деятельности - сфера науки коммерческого права,
- расскажите об учете и использовании коммерческим правом положений общей теории права и науки гражданского права,
- расскажите о роли научных исследований в разработке фундаментальных проблем и перспективных направлениях коммерческого права и научно-методическом обеспечении торгового предпринимательства.

Тема 5. Принципы коммерческого права:

- расскажите о правовой регламентации основополагающих принципов коммерческого права,
- расскажите о практическом значении принципов в системе российского права,
- дайте характеристику принципа свободы договора.

Тема 6. Участники коммерческой деятельности:

- перечислите виды субъектов коммерческого права,
- расскажите о порядке и условиях участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности,
- расскажите об основаниях выбора организационно-правовой формы организаций, участвующих в коммерческой деятельности: степень влияния учредителей на распоряжение имуществом организации, наличие налоговых льгот и преимуществ, возможности повышения производительности труда и степени доходности, сокращение транзакционных издержек и другие.

Тема 7. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации:

- дайте понятие объектов торгового оборота,
- расскажите о классификации видов товаров, их роль в товарной специализации коммерческих организаций, внедрении автоматизированных систем поиска и учета товаров, ускорение торговых операций,
- дайте характеристику товарам потребительского и производственного назначения, краткосрочного и длительного пользования, товарные группы.

Тема 8. Регулирование обращения отдельных видов товаров:

- расскажите о государственном регулировании торговых операций с отдельными видами товаров,
- расскажите о государственном лицензировании деятельности по производству и торговле отдельными видами товаров,
- расскажите о законодательном установлении перечней вещей, изъятых из оборота.

Тема 9. Правовое содействие развитию структуры и инфраструктуры товарного рынка:

- расскажите об организации товарного обращения - объективное требование рыночной экономики, условие развития народнохозяйственного комплекса,
- расскажите о путях совершенствования сбыта товаров организациями-изготовителями,
- расскажите о сбыте товаров через оптовые и иные посреднические организации,
- расскажите о правовых вопросах развития оптовой торговли.

Тема 10. Конкуренция в товарном обращении:

- расскажите о роли конкуренции как фактора непрерывного развития производства, улучшения качества товаров, расширения и обновления ассортимента, установления экономически обоснованных цен, удовлетворения интересов потребителей,
- расскажите о правовых вопросах создания конкурентной среды в хозяйственной сфере,

- расскажите о механизмах формирования конкурентных отношений: увеличение числа однородных предприятий, поддержка мелкого и среднего предпринимательства, обеспечение сравнимости качественных характеристик и цен на товары, создание системы пропаганды и поощрения лучших результатов и новшеств и др.

Тема 11. Система договоров коммерческого права:

- расскажите о роли договора в регулировании торгового оборота,
- расскажите о договорах, применяемых в коммерческой деятельности,
- расскажите о развитии системы договоров коммерческого права.

Тема 12. Выработка условий торговых договоров:

- расскажите об отличии правового режима договоров в коммерческом праве по сравнению с общегражданским режимом договоров,
- расскажите о классификации договорных условий и их роли в определении содержания торговых договоров,
- расскажите о стандартных условиях договора,
- расскажите о методологии выработки условий торговых договоров.

Тема 13. Заключение торговых договоров:

- расскажите о требованиях закона к форме договора в коммерческой деятельности,
- расскажите о порядке заключения письменных договоров,
- расскажите о способах ускоренного заключения договоров в торговом обороте,
- расскажите о правовом регулировании заключения договоров в системах электронной торговли.

Тема 14. Изменение и расторжение торговых договоров:

- расскажите о включении в торговые договоры условий о возможности одностороннего отказа от исполнения обязательства и одностороннего изменения его условия,
- расскажите об одностороннем отказе от договора согласно обычаям делового оборота,
- расскажите о досрочном расторжении или изменении условий договоров в судебном порядке.

Тема 15. Структура договорных связей:

- дайте понятие структуры договорных связей,
- назовите виды структур договорных связей,
- расскажите о складской и транзитной поставке при участии посреднических звеньев,
- расскажите об учете возможностей оказания таких услуг при определении структуры связей.

Тема 16. Видовые различия договоров на реализацию товаров:

- расскажите о разделении видов договора купли-продажи в зависимости от субъектного состава отношений, сферы применения договора, особенностей предмета и других факторов,
- расскажите о необходимости выделения в качестве самостоятельного вида договора оптовой купли-продажи товаров, регулирующего отношения по реализации товаров для организаций розничной торговли с целью последующей продажи гражданам,
- расскажите о содержании договора оптовой купли-продажи: 1) обеспечение ритмичного и бесперебойного поступления товаров в розничную сеть; 2) обеспечение структуры ассортимента товаров, максимально удовлетворяющей интересы покупателей; постоянное обновление и улучшение ассортимента с учетом изменяющихся потребностей покупателей; 3) поступление товаров высокого качества, безопасных для жизни и здоровья населения для окружающей среды; 4) поступление товаров в упаковке и расфасовке, удобных для пользования и хранения; 5) обеспечение полноты информации для покупателя о характеристиках товара, порядке пользования (употребления) и хранения, гарантийных сроках, сроке годности и других; 6) обеспечение для покупателя возможности замены товара, его гарантийного ремонта и сервисного обслуживания.

Тема 17. Применение договора для улучшения ассортимента и качества товаров:

- дайте понятие ассортимента товаров,
- расскажите об укрупненном и развернутом ассортименте,

- расскажите о роли договора как основного правового средства решения задачи расширения и обновления ассортимента отечественных товаров,
- расскажите о привязке в договорах условия о качестве к стандартам.

Тема 18. Место и сроки исполнения договоров на реализацию товаров:

- расскажите о месте исполнения обязательства по передаче товара,
- расскажите об особенностях места исполнения договора контрактации сельхозпродукции,
- расскажите о применении Правил ИНКОТЕРМС при определении места исполнения обязательства во внешнеэкономических договорах и внутреннем обороте.

Тема 19. Регулирование доставки товаров:

- расскажите о применении Правил ИНКОТЕРМС при выработке условия о порядке доставки,
- расскажите об установлении видах транспорта и используемых перевозочных средств,
- расскажите об установлении в договоре условий об обеспечении сохранности отгружаемых товаров при перевозке.

Тема 20. Определение цены товара и порядка расчетов:

- расскажите о законодательном регулировании порядка установления цен на товары,
- расскажите о порядке рыночного формирования цен,
- расскажите о порядке формулирования в договоре условия о цене товара.

Тема 21. Посреднические договоры в торговле:

- дайте общую характеристику посреднических договоров в торговле,
- расскажите о типовой принадлежности посреднических договоров к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово-посреднических договоров,
- дайте характеристику договора коммерческой комиссии,
- расскажите об особенностях содержания договора комиссии в коммерческой сфере: заключение договора на срок или без определения срока действия, с указанием или без указания территории исполнения, с условием относительно ассортимента товаров и другие,
- дайте характеристику агентского договора.

Тема 22. Договоры, содействующие торговле:

- расскажите о целевой предназначенности как основание классификации договоров, содействующих торговле,
- дайте характеристику договора на проведение маркетинговых исследований,
- дайте характеристику договоров на создание рекламной продукции (подряд и авторский заказ).

Тема 23. Организационные договоры:

- расскажите о сущности организационных договоров,
- расскажите о предмете организационных договоров - урегулирование субъектами общих вопросов совершенствования взаимосвязанной деятельности,
- расскажите о роли организационных договоров в создании условий и предпосылок для повышения упорядоченности заключения и исполнения имущественных договоров.

Тема 24. Ответственность за нарушение торговых договоров:

- расскажите о характере ответственности за нарушение обязательств, применяемой в торговом обороте,
- расскажите о правомочиях сторон по установлению в договоре и изменению ответственности,
- расскажите об установлении в договоре мер ответственности за неисполнение обязанностей, предусмотренных законом.

Тема 25. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества:

- расскажите о проверке сохранности товара при получении от транспортных организаций,
- расскажите об удостоверении несохранности груза при перевозке автомобильным транспортом,
- расскажите о порядке проведения экспертизы для определения причин несохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке.

Тема 26. Возврат и повторное использование тары:

- расскажите о правовом регулировании возврата и повторного использования многооборотной тары из-под товаров,
- расскажите о порядке возврата многооборотной тары в случаях отправки товара получателю, не состоящим в договорных отношениях с поставщиком,
- расскажите о возврате тары-оборудования, средств пакетирования и специальных приспособлений, полученных от транспортных и иных организации для обеспечения сохранности товара при перевозке.

Тема 27. Претензии и рекламации:

- дайте характеристику законодательства о претензионном порядке урегулирования споров,
- расскажите о порядке и сроках предъявления претензии (рекламаций) в торговых отношениях,
- расскажите о документальном обосновании претензионного требования.

Тема 28. Урегулирование торговых споров:

- расскажите о системе правовых средств урегулирования торговых споров,
- расскажите о правовых переговорах по урегулированию торговых споров,
- расскажите об урегулировании споров с помощью процедуры посредничества (медиации).

Тема 29. Кредитование торговых операций:

- расскажите о правовых основах кредитования торговых операций,
- расскажите о денежном и товарном кредите,
- расскажите о выработке условий договоров о кредитовании торговых операций.

Тема 30. Страхование торговых операций:

- расскажите о правовых основах страхования торговых операций,
- расскажите о товарных фьючерсах и товарных опционах как инструменты страхования рисков, сопутствующих торговым операциям,
- расскажите о выработке условий договоров о страховании торговых операций.

Тема 31. Государственный контроль за соблюдением правил торговой деятельности:

- расскажите о государственном регулировании торговой деятельности,
- расскажите о регулирующих и контрольных функциях Минэкономразвития РФ и его территориальных органов,
- расскажите об административной ответственности организаций и должностных лиц за нарушение обязательных правил в сфере торгового оборота.

Примерные письменные домашние задания (самостоятельная работа студента):

Тема 1. Коммерческое право как учебная дисциплина:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 2. Коммерческое право - отрасль частного права:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 3. Торговое законодательство:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 4. Задачи и содержание науки коммерческого права:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 5. Принципы коммерческого права:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 6. Участники коммерческой деятельности:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 7. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 8. Регулирование обращения отдельных видов товаров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 9. Правовое содействие развитию структуры и инфраструктуры товарного рынка:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 10. Конкуренция в товарном обращении:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 11. Система договоров коммерческого права:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 12. Выработка условий торговых договоров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,

- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 13. Заключение торговых договоров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 14. Изменение и расторжение торговых договоров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 15. Структура договорных связей:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 16. Видовые различия договоров на реализацию товаров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 17. Применение договора для улучшения ассортимента и качества товаров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 18. Место и сроки исполнения договоров на реализацию товаров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 19. Регулирование доставки товаров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 20. Определение цены товара и порядка расчетов:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 21. Посреднические договоры в торговле:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 22. Договоры, содействующие торговле:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 23. Организационные договоры:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 24. Ответственность за нарушение торговых договоров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 25. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 26. Возврат и повторное использование тары:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 27. Претензии и рекламации:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 28. Урегулирование торговых споров:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,
- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 29. Кредитование торговых операций:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,
- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,

- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 30. Страхование торговых операций:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,

- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,

- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Тема 31. Государственный контроль за соблюдением правил торговой деятельности:

- работа с конспектом лекции: повторный разбор выполненных на занятиях конспектов лекций,

- самостоятельный анализ и конспектирование литературы, предложенной к изучению преподавателем,

- ознакомление с подлежащими изучению документами, их конспектирование.

Примерный список заданий для подготовки законопроектов (самостоятельная работа студента):

1. Предложить название проекта закона.
2. Разработать структуру проекта закона.
3. Подготовить пояснительную записку к проекту закона.
4. Составить перечень нормативных правовых актов, подлежащих признанию утратившими силу, приостановлению, изменению, дополнению или принятию в связи с принятием данного законопроекта, представить финансово-экономическое обоснование к проекту закона.
5. Подготовить концепцию проекта закона.
6. Подготовить заключение на проект закона.

Образец примерной практической кейс-задачи (самостоятельная работа магистранта):

Вопросы:

Вы начинающий предприниматель, производящий и перерабатывающий сельхозпродукцию. Для развития производства взяли кредит в Россельхозбанке, но собственных средств не хватает для погашения процентов.

Можно ли получить региональную господдержку в виде бюджетного финансирования?

Решение:

Производитель товаров, работ и услуг может получить федеральную и региональную господдержку в виде субсидии в порядке ст.78 БК РФ.

Примерный перечень заданий для подготовки юридического заключения (самостоятельная работа студента):

1. Подготовить юридическое заключение о соответствии положений лицензии¹ требованиям российского законодательства.
2. Подготовить юридическое заключение о соответствии Административного регламента Федерального Агентства X требованиям российского законодательства².
3. Подготовить юридическое заключение о правомерности ограничения доли иностранных акционеров в уставном капитале российских СМИ Законом (на основании материалов жалобы главы медиахолдинга РМІ Евгения Финкельштейна на поправки к закону «О СМИ», запрещающие с 2016 года лицам с двойным гражданством владеть в СМИ долей более 20%).

¹ Конкретные лицензии из различных индустрий предоставляются для выполнения задания.

² Конкретные регламенты или иные акты предоставляются для выполнения задания.

13. Типовые контрольные задания или иные материалы для проведения промежуточной аттестации.

Примерная тематика курсовых работ (ко всему учебному курсу) (по выбору студента):

1. История торгового права России (и зарубежья).
2. Торговое и гражданское законодательство: соотношение и взаимовлияние.
3. Торговое законодательство России и других стран (сравнительные исследования).
4. Способы воздействия установлений публичного права на коммерческую деятельность.
5. Обычаи торгового оборота, их фиксирование и применение.
6. Защита прав потребителей в торговом обороте.
7. Принципы Европейского договорного права.
8. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА.
9. ИНКОТЕРМС 2000: основные положения.
10. Предмет и метод регулирования коммерческого права.
11. Виды организаций - участников торгового оборота.
12. Основания выбора организационно-правовой формы торговой организации.
13. Контрактные объединения в торговле.
14. Участие некоммерческих организаций в торговом обороте.
15. Торгово-промышленные палаты: правовое положение, функции.
16. Участие иностранных лиц в торговом обороте.
17. Участие органов исполнительной власти и местного самоуправления в развитии торговых связей
18. Субъекты-организаторы торгового оборота: оптовые продовольственные рынки, товарные биржи, оптовые ярмарки и др.
19. Товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара, бренд.
20. Правовые проблемы развития товарного рынка.
21. Инфраструктура товарного рынка: понятие, содержание (правовые аспекты).
22. Понятие товара, классификация видов товаров.
23. Товарораспорядительные документы.
24. Правовое регулирование конкуренции на товарных рынках.
25. Деловая репутация коммерческой организации: формирование, защита.
26. Обеспечение коммерческой тайны в торговом обороте.
27. Классификация договоров торгового права.
28. Договоры оптовой купли-продажи и поставки: сравнительный \ разбор.
29. Способы заключения договоров в торговом обороте.
30. Электронная цифровая подпись.
31. Заключение и исполнение договоров с использованием электронных средств (электронная торговля).
32. Долгосрочные договоры: особенности заключения и определение содержания.
33. Организационные договоры в коммерческой сфере.
34. Регулирование закупок товаров для государственных нужд.
35. Организация межрегиональных торговых связей (правовые аспекты).
36. Структура договорных связей в торговле.
37. Регулирование перехода права собственности и рисков в торговых договорах.
38. Использование договора для удовлетворения ассортиментных запросов покупателей.
39. Правовые аспекты улучшения качества товара.
40. Сертификация товаров цели, порядок проведения и документальное оформление.
41. Условия о сроках и графиках отгрузки товаров в торговых договорах.
42. Маркировка товаров, маркировка тары.
43. Способы определения цены продаваемого товара.
44. Определение в договорах формы и порядка расчетов.

45. Особенности расчетов во внешнеторговых отношениях.
46. Договор мены (бартера) в торговом обороте.
47. Договор коммерческой комиссии (консигнации).
48. Договор на проведение маркетинговых исследований.
49. Договор на передачу коммерческой информации.
50. Договор на оказание рекламных услуг.
51. Коммерческое представительство.
52. Агентские договоры в торговом обороте.
53. Дистрибуторский договор.
54. Договор на исключительную продажу товара.
55. Договор франчайзинга ("коммерческой концессии).
56. Централизованная доставка товаров автотранспортом.
57. Правовые способы обеспечения сохранности товара при перевозке.
58. Хранение (ответственное хранение) товаров.
59. Договор страхования сохранности товаров.
60. Договор страхования коммерческих рисков.
61. Особенности обеспечения исполнения торговых договоров.
62. Договор транспортной экспедиции.
63. Применение мер оперативного воздействия в торговых отношениях.
64. Способы обеспечения исполнения торговых обязательств.
65. Ответственность за нарушения обязательств в торговле.
66. Основания и условия применения мер ответственности.
67. Условия договоров об ограничении и исключении ответственности.
68. Организация работы по возмещению убытков.
69. Приспособление договора к изменениям условий деятельности.
70. Основания и порядок изменения и досрочного расторжения договоров.
71. Приемка товаров по количеству и качеству.
72. Порядок приемки импортных товаров.
73. Регулирование экспертизы качества и места происхождения товара.
74. Проблемы применения иностранного закона и коллизионных норм во внешнеторговых отношениях.
75. Государственное регулирование экспорта и импорта товаров, меры регулирования.
76. Таможенное оформление ввоза и вывоза товаров.
77. Административная и уголовная ответственность за нарушения в сфере торговли.
78. Юридическая служба коммерческих организаций.

Вопросы к экзамену по учебной дисциплине «Коммерческое право»:

1. Понятие коммерческого (торгового) права, его предмет и метод. Соотношение коммерческого права с другими отраслями российского права.
2. История развития торгового права.
3. Обычаи торгового оборота.
4. Структура и инфраструктура товарного рынка.
5. Оптовые торговые организации: виды, регулирование деятельности.
6. Оптовые ярмарки и оптовые производственные рынки.
7. Объекты торгового оборота.
8. Средства индивидуализации товаров.
9. Конкуренция на товарных рынках.
10. Формирование конкурентной среды в торговле.
11. Стандарты и установление качества товаров.
12. Сертификация соответствия качества товаров.
13. Структура договорных связей.
14. Договоры оптовой купли-продажи и поставки.

15. Посреднические договоры в торговле.
16. Размещение заказов на закупку товаров для государственных и муниципальных нужд.
17. Особенности закупки товаров отдельными видами юридических лиц.
18. Договоры, содействующие торговле: виды, содержание.
19. Организационные договоры в торговле.
20. Товарораспорядительные документы.
21. Договоры на выполнение маркетинговых исследований.
22. Договор комиссии (консигнации).
23. Договор коммерческого поручения.
24. Договоры на исключительную продажу товаров.
25. Договор франшизы (коммерческой концессии) в торговом обороте.
26. Договор торгового агентирования
27. Договор на оказание рекламных услуг.
28. Договоры, регулирующие перевозку товаров.
29. Транспортная экспедиция.
30. Обязательства по хранению товаров.
31. Страхование сохранности товаров.
32. Страхование коммерческих рисков.
33. Претензии и иски к транспортным организациям.
34. Обеспечение сохранности при перевозке.
35. Экспертиза качества товаров.
36. Ответственное хранение товаров.
37. Документы, оформляющие перевозку товаров.
38. Маркировка товаров и тары.
39. Электронная торговля.
40. Выработка условий торговых договоров.
41. Порядок приемки товаров по количеству.
42. Порядок приемки товаров по качеству.
43. Приемка импортных товаров.
44. Определение в договоре условия о качестве товаров.
45. Установление в договорах цен на товары.
46. Способы расчетов за товары.
47. Расчеты по инкассо.
48. Расчеты по аккредитиву.
49. Заключение договоров через Интернет.
50. Односторонний отказ от договора и изменение его условий.
51. Основания и порядок судебного изменения и расторжения торгового договора.
52. Возмещение убытков в торговом обороте.
53. Обеспечение исполнения торговых обязательств.
54. Виды ответственности за нарушение торговых обязательств.
55. Основания освобождения от ответственности.

14. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы:

Основная литература:

Пугинский Б. И. Коммерческое право России. М.: Зерцало, 2013.

Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало, 2008.

Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии договорного права. Принципы европейского договорного права. // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. 1999. № 2, 3.

Пугинский Б.И., Амиров А.Т. Важный шаг в развитии торгового законодательства США. Единообразный торговый кодекс США 2004 г. // Коммерческое право. 2008. № 1(2).

Пугинский Б.И. Ам-ров А.Т. Важный шаг в развитии нового *lex mercatoria*. Свод принципов, правил и требований СЕНТРАЛ . // Коммерческое право. 2008. № 1(2).

Цветков И.В. Договорная работа. М.: Проспект, 2010.

Андреева Л.В. Коммерческое (торговое) право. М.: Кнорус, 2012.

Каминка А.И. Очерки торгового права. М.: Зерцало, 2007.

Дополнительная литература:

Абросимова Е.А. Организаторы торгового оборота: Учебное пособие. М.: Волтерс Клувер, 2011.

Батрова Т.А. История торгового права. Санкт-Петербург. Нестор-История, 2011.

Неверов О.Г. Товарораспорядительные документы. М.: ЧеРо, 2001.

Сметанников А.Е. Правовая концепция повышения качества отечественных промышленных товаров. М.: Инфотропик, 2011.

Егорова М.А. Коммерческие договоры. М.: Волтерс клувер, 2011.

Публичные закупки: проблемы правоприменения / Материалы Всероссийской научно-практической конференции. М.: Юстицинформ, 2013.

Филиппова С.Ю. Инструментальный подход в науке частного права . М.: Статут, 2013.

Коммерческое право: актуальные проблемы и перспективы развития. М.: Статут, 2011.

Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало, 2008.

Андреева Л.В. Закупки товаров и энергосервисных работ для федеральных государственных нужд. М.: Волтерс клувер, 2011.

Цветков И.В. Договорная дисциплина в хозяйственной деятельности предприятия: теория и практика. М.: Книжный мир, 2006.

Измайлова Е.В. Правовое регулирование маркетинга. М.: Зерцало, 2002.

Периодические издания:

Вестник Московского университета. Серия 11. Право,

Журнал российского права;

Закон;

Законодательство.

Интернет-ресурсы:

Официальный интернет-портал правовой информации - <http://pravo.gov.ru/>

Официальный сайт Европейского суда по правам человека - <http://www.echr.coe.int/Pages/home.aspx?p=home&c=>

Информационная база постановлений Европейского Суда по правам человека HUDOC.

15. Материально-техническое обеспечение:

Соответствует требованиям п. 5.3. образовательного стандарта МГУ по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция». Курс может быть прочитан в аудитории при наличии работающих электрических розеток, компьютера, проектора, экрана, учебной доски.